Expert Des Relations Commerciales / administrateur Des Ventes / Logistique

95100 Argenteuil · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2010200942

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Services Commerciaux

Formations

2016 — Chambre de Commerce de Paris
Attestation HACCP obtenue
03/2006 — Université de Salerno
Laurea en Economie et Commerce

Expériences professionnelles

01/2020 - 03/2020 — Conseiller spécialiste

Conception et vente de voyages sur mesure en Italie.
Identification des besoins, des centres d'intérêt et du budget des clients afin de leur proposer des solutions de voyage correspondant à leurs souhaits.
Relation avec les fournisseurs et les prestataires de services

02/2015 - à ce jour — Responsable du pôle Economie Sociale et Solidaire

Conception, mise en oeuvre et coordination des activités du traiteur solidaire multiculturel, Île des Savoirs, dispositif d'insertion professionnelle de porteurs de savoirs faire traditionnels.
Développement des canaux commerciaux, coordination des activités des cuisiniers, organisation et gestion des évènements, logistique, administration et comptabilité

2014 - 2018 — Country Manager

Gestion des activités de la filiale Italienne du Group.
Relations commerciales avec les acteurs majeurs de la GDO, en Italie, Croatie, Slovénie.
Suivi des flux logistiques, maritimes de l'Asie aux ports Italiens et terrestres, des ports aux entrepôts des clients. Etude et conception d'offres logistiques personnalisées en fonction des exigences des clients.
Coordinateur des tâches administratives et comptables

2011 - 2013 — Responsable commercial marchés Italien et Hispanophone

Chargé du suivi commercial et du développement d'un portefeuille de clients.
Développement du chiffre d'affaire à travers campagnes de prospections.
Gestion des contenus des deux principaux sites internet de la société.
Accueil physique des clients lors des salons et évènements

2009 - 2011 — Réceptionniste

2006 - 2009 — Directeur

Chef d'entreprise - Direction technique - Création de voyage sur mesure - Logistique et coordination - Relation clients

2005 - 2005 — Commercial export

Stage de 7 mois - Participation au plan de développement pour le commerce sur le marché espagnol

Langues

Anglais (courant), Espagnol (courant), Italien (courant), Français (courant)

Compétences

%ï Analyste d'affaires

%Ï Import/Export
%Ï Logistique
%Ï Techniques commerciales

Loisirs

%Ï Passionné par la diversité culturelle.
%Ï Expert en oenologie et gastronomie italienne
%Ï Passionné par les voyages et le tourisme
%Ï Passionné par le jeu d’échecs
%Ï Très bonne culture générale
%Ï Passionné par la littérature et la musique

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.