Technico-commercial

33300 BORDEAUX · 0 à 1 an d'expérience · Réf. 2010211738

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Nouvelle-Aquitaine
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Services Commerciaux

Formations

2018 — Bac +2
BTS Management des Unités Commerciales, Gestion de l'Unité Commerciale
2016 — Bac — Lycée Max Linder
BAC Sciences Techniques du Management Gestion option Ressources Humaines

Expériences professionnelles

09/2018 - 09/2020 — TECHNICO-COMMERCIAL AGENCE (portefeuille de 100 clients professionnels dont 3 clients grandes comptes)

- Etudes techniques et faisabilités industrielles / disponibilité des produits en stocks et approvisionnement
- Consultation des fournisseurs externes ou internes, négociation des prix achats/délai
- Faire appel filiales ou prestataires externes pour des livraisons chantier partout en France
- Identification d'une demande client (commande ferme et/ou appel d'offre)
- Choix du fabricant interne ou externe au groupe (optimisation et costing)
- Construction du devis technique (DTU39-35) / relance sur base CRM / Négociation commerciale
- Passage en production / Suivi des livraisons / Traitement des réclamations et réserve sur base ACESS
- En lien avec la comptabilité, facturation des commandes chantiers

09/2016 - 03/2018 — EMPLOYE COMMERCIAL

- Merchandising sur la surface de vente / Travail en équipe
- Vente traditionnelle / Contact client / Ventes additionnelles / Hygiène / Commandes fournisseurs
- Projet de développement de l'unité commercial dans le cadre de mon BTS rayon poissonnerie
- Analyse de CA (20/80) / Mise en place d'une étude de marché (concurrent) / Veille commerciale
- Mise en place d'évènements / Analyse des résultats / Actions correctrices
- Présentation projet à un jury

Langues

Français (courant)

Compétences

- Merchandising sur la surface de vente / Travail en équipe
- Vente traditionnelle / Contact client / Ventes additionnelles / Hygiène / Commandes fournisseurs
- Projet de développement de l'unité commercial dans le cadre de mon BTS rayon poissonnerie
- Analyse de CA (20/80) / Mise en place d'une étude de marché (concurrent) / Veille commerciale
- Mise en place d'évènements / Analyse des résultats / Actions correctrices

Permis

Permis B

Loisirs

*Voyages
*Musculation

*Automobile

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.