

Né en Avril 1994  
**94700 Maisons-alfort**  
**0 à 1 an d'expérience**  
**Réf : 2010220800**

## Assistant commercial export

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services Commerciaux.

### Formations

---

**2020** : Bac +5 à ESCG Paris - [www.escg-paris.com](http://www.escg-paris.com) sur Paris  
Bac+5 Titre de Manager d'Affaires Internationales (RNCP niveau I)

**2018** : Bac +4 à ESCG Paris - [www.escg-paris.com](http://www.escg-paris.com) sur Paris  
Bac+4 Titre de Responsable Technico-commercial France & International (RNCP niveau II), spécialisation Commerce international (MDI)

**2012** : Bac +1 à Université de Créteil sur Créteil  
1ère année de Licence LEA (Langue Etrangère Appliquée)

**2011** : Bac à Lycée Mahatma Gandhi sur Saint-andré  
Baccalauréat Sciences et Technologies de la Gestion (STG) option Comptabilité et Finance d'entreprise (CFE)

### Expériences professionnelles

---

**05/2019 - 10/2019** :

Commercial Export chez Salama Logistique sur Cachan

- Gestion administrative / Négociation
- Commercial terrain / Gestion des Appels d'offres
- Développement des process utilisés/ Traitement des litiges SAV
- Etude de marché/ Prospection/ Gestion des courses effectué par les chauffeurs

**11/2016** :

Commercial chez Dekra Certification sur Bagneux

- Prospection / Négociation
- Recherche de nouveaux partenaires

**06/2016 - 07/2016** :

Assistant marketing chez Sidemash sur Orsay

- Etude de marché / Street marketing
- Prospection / Négociation

**02/2015 - 03/2015** :

Commercial terrain chez Odi Protection sur Torcy

- Prospection téléphonique / Terrain
- Prise de Rendez-vous / Négociation / Vente porte à porte
- Suivi et mise à jour des bases de données clients (Excel) / Listing / Mailing

**02/2014 - 03/2014 :**

Assistant commercial et marketing chez Spartiate Production sur Romainville

- Prospection téléphonique / Terrain
- Listing / Mailing / Rendez-vous
- Négociation / Etude de marché / Street marketing
- Suivi et mise à jour des bases de données clients (Excel)
- Participation à un projet publicitaire

**04/2012 :**

Organisateur d'évènement à titre privé pour particulier

**02/2011 :**

Observation d'une entreprise import-export de vanille (stage d'observation)

## Langues

---

Espagnol (Oral : scolaire / Ecrit : intermédiaire)

## Atouts et compétences

---

Commercial : Etude de marché / Prospection / Négociation/ Vente B to B/ Vente B to C / Traitement des litiges SAV/

Gestion des Appels d'offres/ Suivie des commandes

Marketing : Street marketing / Animation des réseaux sociaux / Tenue d'une e-shop

Management : Gestion et coordination d'une équipe / Reporting / Gestion administrative

## Permis

---

Permis B

## Centres d'intérêts

---

Football (Club)