

Né en Avril 1994  
**94700 Maisons-Alfort**  
**0 à 1 an d'expérience**  
Réf : 2010220800

## Assistant commercial export

### Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services Commerciaux.

### Formations

**2020** : Bac +5 à ESCG Paris - [www.escg-paris.com](http://www.escg-paris.com) sur Paris  
Bac+5 Titre de Manager d'Affaires Internationales (RNCP niveau I)

**2018** : Bac +4 à ESCG Paris - [www.escg-paris.com](http://www.escg-paris.com) sur Paris  
Bac+4 Titre de Responsable Technico-commercial France & International (RNCP niveau II), spécialisation Commerce international (MDI)

**2012** : Bac +1 à Université de Créteil sur Créteil  
1ère année de Licence LEA (Langue Etrangère Appliquée)

**2011** : Bac à Lycée Mahatma Gandhi sur Saint-André  
Baccalauréat Sciences et Technologies de la Gestion (STG) option Comptabilité et Finance d'entreprise (CFE)

### Expériences professionnelles

**05/2019 - 10/2019 :**  
Commercial Export chez Salama Logistique sur Cachan  
• Gestion administrative / Négociation  
• Commercial terrain / Gestion des Appels d'offres  
• Développement des process utilisés/ Traitement des litiges SAV  
• Etude de marché/ Prospection/ Gestion des courses effectué par les chauffeurs

**11/2016 :**  
Commercial chez Dekra Certification sur Bagneux  
• Prospection / Négociation  
• Recherche de nouveaux partenaires

**06/2016 - 07/2016 :**  
Assistant marketing chez Sidemash sur Orsay  
• Etude de marché / Street marketing  
• Prospection / Négociation

**02/2015 - 03/2015 :**  
Commercial terrain chez Odi Protection sur Torcy  
• Prospection téléphonique / Terrain  
• Prise de rendez-vous / Négociation / Vente porte à porte  
• Suivi et mise à jour des bases de données clients (Excel) / Listing / Mailing

**02/2014 - 03/2014 :**

Assistant commercial et marketing chez Spartiate Production sur Romainville

- Prospection téléphonique / Terrain
- Listing / Mailing / Rendez-vous
- Négociation / Etude de marché / Street marketing
- Suivi et mise à jour des bases de données clients (Excel)
- Participation à un projet publicitaire

**04/2012 :**

Organisateur d'évènement à titre privé pour particulier

**02/2011 :**

Observation d'une entreprise import-export de vanille (stage d'observation)

## **Langues**

---

Espagnol (Oral : scolaire / Ecrit : intermédiaire)

## **Atouts et compétences**

---

Commercial : Etude de marché / Prospection / Négociation/ Vente B to B/ Vente B to C / Traitement des litiges SAV/ Gestion des Appels d'offres/ Suivie des commandes

Marketing : Street marketing / Animation des réseaux sociaux / Tenue d'une e-shop

Management : Gestion et coordination d'une équipe / Reporting / Gestion administrative

## **Permis**

---

Permis B

## **Centres d'intérêts**

---

Football (Club)