

Né le 30/03/1975
27950 La Chapelle Réanville
0 à 1 an d'expérience
Réf : 2010231039

Responsable commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Normandie, dans les Services Commerciaux.

Formations

2002 : Formation
Formation CRECI/Formation Management

2000 : Formation
Formation produits/Autodidacte commercial

Expériences professionnelles

2018 à ce jour :

Responsable Commercial chez Cimme Manutention

En charge du développement commercial des professionnels et de la fidélisation clients (bâtiments, industries, TP) secteur 27-76

2010 - 2018 :

Responsable centre de profit - Management 7 personnes chez Accès Industrie

Gérer le compte d'exploitation (commandes fournisseurs, facturation et litiges ..) développer le portefeuille clients, gérer et mettre en place les contrats cadres (Bouygues, Léon Grosse, SOGEA, Eiffage etc) organiser et diriger les réunions techniques et commerciales

2004 - 2010 :

VRP division installateur plombiers, chauffagiste, electricien

Développer le portefeuille des nouveaux clients, entretenir les relations commerciales avec les clients existants, apporter de nouveaux services aux clients, commercialiser et développer les produits déjà référencés

2000 - 2004 :

Agent de Maîtrise chez Elis

Former les agents de service, réagir face aux demandes de résiliation, gestion des litiges, développer les services existants et en proposer de nouveaux, rédiger les comptes rendus, inventaires

1997 - 2000 :

Vendeur - adjoint au Responsable chez Décathlon

Commercialisation de produits sportifs

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

Développer le portefeuille des nouveaux clients, entretenir les relations commerciales avec les clients existants, apporter de nouveaux services aux clients, commercialiser et développer les produits déjà référencés

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Rugby, Cinéma, Sciences Fictions