Conducteur D'engin

Né(e) en 1982 · 75014 Paris · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2010270820

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Matériel BTP

Formations

2020 — CACES
Obtention des CACES R 482 Engins de Chantier, catégorie :A, B1, C1, F
2020 — Formation
Formation d'une licence de pilote privé (PPL). 25 heures de vol effectuées sur HR 200 Robin
2020 — fimo
Titulaire de la capacité professionnelle en transport de marchandises (VL -3.5Tonnes)
2005 — CACES — ISIAM AGADIR
Diplôme supérieur en Administration des Affaires: Spécialité Marketing- Gestion Commerciale (BAC + 4)
2003 — CACES — ISIAM AGADIR
Diplôme en Administration des Affaires: Spécialité Management (BAC + 2)
2001 — CACES — Lycée Kodonso
Baccalauréat sciences: série Scientifique (Série S)

Expériences professionnelles

11/2018 - à ce jour — Opérateur Piste en intérim

Depuis mon arrivée en France, j'ai suivi deux formations d'agent de piste, à la fin de la première, j'ai intégré l'école des escales Air France pour une formation pratique.
Parallèlement, j'ai effectué des missions d'intérim pour le compte de Dérichebourg Sourcing Aéro, à Roissy chez Air France.

01/2010 - 05/2018 — Responsable du département Administratif et Cogérant du pôle transport

Responsable du département administratif, co-gérant et co-fondateur de cette structure de transport de marchandises composée 90 personnes.
Je devais diriger une équipe de 75 chauffeurs, le garage et l'équipe administrative, négocier les différents contrats de transports et les différents prix avec les nombreux fournisseurs.
Veillez à la ponctualité des livraisons et surveiller les rythmes de rotation des camions.
Veillez au respect strict de toutes les procédures de sécurité

11/2007 - 12/2009 — Responsable du département Yamaha

Responsable du département Yamaha, je suivais les différentes actions à mener par mon équipe commerciale pour atteindre les objectifs de vente. Responsable du stock. Élaboration des stratégies Marketing et des évènements publicitaires

10/2005 - 11/2007 — Agent Commercial YAMAHA

Gestion du portefeuille client: ONG et organismes internationaux.
Chargé de la vente des produits de la gamme Yamaha disponibles en Afrique : "motos, groupe électrogènes, etc..

04/2004 - 07/2004 — Stage de fin d'étude Universitaire

Lors de ce stage j'ai effectué une étude de qualité sur la satisfaction des clients de la société Tamoil et proposé des solutions pour limiter le vol et l'échange des bons de carburants

06/2003 - 08/2003 — Stage de fin de cycle Universitaire

Stage effectué dans le département commercial, en charge de l'élaboration d'un fichier client et des prises de contact.
Sortie en clientèle avec les commerciaux

Langues

Anglais (courant), Français (courant)

Atouts

Esprit d’équipe.
Travailler dans l’urgence.
Capacité de réaction très rapide

Permis

Permis A, B, B1, C1

Loisirs

Cavalier d'équitation, membre du club hippique de Bamako et membre de la fédération Malienne de Hippisme

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.