Ingénieur Commercial

78640 Neauphle-le-Château · 0 à 1 an d'expérience · Réf. 2010271245

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Ingenierie

Formations

2004 — Bac +5
Institut Supérieur de Gestion - 2e cycle ou Master
2001 — Bac +2 — École Nationale de Commerce
B.T.S Action Commerciale en alternance
1999 — Bac — Lycée Suger
Baccalauréat Sciences Techniques & Tertiaire option marketing

Expériences professionnelles

12/2018 - 09/2019 — Responsable Commercial
• Prospection régionale et conquête de nouveaux clients / Type intégrateurs et installateurs (canal indirect)
• Portefeuille de 275 comptes clients (groupe Vinci, Eiffage, Bouygues, Spie, Fayat...) pour un CA de 2,5 à 3 M€
01/2018 - 10/2018 — Ingénieur commercial
Promouvoir l'IOT et le progiciel d'hypervision et développement du contrôle d'accès chez ADP
2010 - 2017 — Grands Comptes - Île-de-France / France entière
• Suivi et développement commercial de comptes stratégiques de la Banque et de l'AIT / Prospection de BEI-BET
• Elaboration de partenariats ou de co-traitance et gestion de plusieurs projets avec les MOA
• Interface entre le client et les services de l'entreprise afin d'offrir des solutions adaptées (mode Projet)
• Développement du CA (sauf 2016-2017) ou de la marge au travers d'appels d'offres et d'accords cadres
2007 - 2009 — Ingénieur commercial
Départements du 14, 27, 28, 50, 60, 61, 76, 78, 92
• Suivi & fidélisation de la clientèle (25 distributeurs / 500 industriels, CA de 5 millions d'€)
• Contrôle et développement du CA : +13.6 % en 2007 / -16.4 % en 2008 / +19.7 % en 2009
• Animation de réseaux de distribution - Accompagnement de leurs forces de vente
• Sensibilisation aux ports des Equipements de Protection Individuelle auprès des prescripteurs
2006 - 2007 — Chargé de mission
• Recrutement, formation et encadrement de quatre équipes d'inventoristes (20 personnes au total)
• Audit interne : régularisation et contrôle des comptes
2005 - 2006 — Chef de secteur/ Promoteur
• Encadrement et animation de la force de vente / Gestion du stock fourniture et approvisionnement
• Mise en oeuvre de la politique commerciale dans les C.H.R pour le lancement d’une nouvelle boisson fraîche
2004 - 2004 — Serveur (PVT)
2004 - 2005 — Barista
2003 - 2004 — Assistant du coordinateur marketing
• Participation au lancement du nouveau 9-3 cabriolet
• Mise en place des actions commerciales et gestion des programmes de vente en concession
• Organisation d'un séminaire et du salon de l'automobile
1999 - 2001 — Attaché Commercial, contrat de qualification
Traitement et suivi commercial / Étude des dossiers de crédit (revolving & classique)

Langues

Espagnol (scolaire)

Compétences

• Suivi & fidélisation de la clientèle
• Contrôle et développement du CA
• Mise en oeuvre de la politique commerciale
• Prospection

Logiciels

Pack Office, Oracle, Lotus Notes

Permis

Permis B

Loisirs

Vie associative : Président de l’association Voile, Chef de patrouille aux Scouts Unitaires de France, Membre de l'EFS
Sport : Padel, Squash, Tennis, Badminton…

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.