Business Developer

69100 Villeurbanne · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 2010291232

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Auvergne-Rhône-Alpes
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Services Commerciaux

Formations

2014 — Bac +3 — CIEFA Sup
Licence Responsable du développement commercial
2011 — Bac +3 — Université Jean Moulin Lyon 3
Licence Economie Gestion
2008 — Bac
Bac Economique et Social

Expériences professionnelles

11/2015 - à ce jour — Business Developer
Développement commercial en région Auvergne Rhône-Alpes
• Création d'un portefeuille client from scratch
• Négociation et vente d'abonnements Tribunes et VIP auprès de DG ou Directeurs Commerciaux d'entreprises type PME ou Grands Comptes
• Création d'un réseau de partenaires

08/2015 - 10/2015 — Commercial terrain
Développement commercial terrain sur le secteur Drôme
• Prospection téléphonique et physique
• Négociation
• Vente de solutions web auprès de TPE / PME en one shot

02/2015 - 06/2015 — Commercial terrain
Développement commercial terrain sur le secteur Rhône-Nord
• Développement d'un portefeuille client TPE / PME dans le Rhône
• Vente en cycle court de solutions Web auprès de ces sociétés
• Prospection téléphonique et physique
• Prise de recommandations

2011 - 2014 — Vendeur puis Responsable Adjoint Alternant
• Management d'équipe (4 collaborateurs)
• Gestion des stocks
• Vente auprès de particuliers d'articles de sport

Langues

Français (courant)

Compétences

• Management d'équipe
• Gestion des stocks
• Développement d'un portefeuille client
• Création d'un portefeuille client from scratch
• Négociation et vente
• Création d'un réseau de partenaires
• Prospection téléphonique et physique

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.