Business Developer B To B

69007 Lyon · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2010291547

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Auvergne-Rhône-Alpes
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Services Commerciaux

Formations

2020 — Formation — CCI de Lyon
Formation jeune vendeur promotion 41
2000 — Bac +2 — Lycée LA MACHE
BTS électrotechnique
1998 — Bac — Lycée la Matinière Monplaisir
BAC électrotechnique

Expériences professionnelles

2012 - 2019 — Responsable des ventes
Gérant de plusieurs centres de profits franchise point service mobile
2010 - 2012 — Chef d'agence
2007 - 2010 — Chef d'agence
2003 - 2007 — Commercial/responsable des ventes
2001 - 2003 — Commercial

Langues

Français (courant)

Compétences

Stratégiques et opérationnelles :
Analyser les marchés
Démarrer et gérer de nouveau projets
Trouver et convaincre les futurs clients, négocier et mettre en place une politique commercial
Proposer les axes de développement et les business model appropriés
Diriger, accompagner et fédérer une équipe, facilitateur, générateur d'enthousiasme
Organisation et gestion de réseaux,préconisateur et partageur de bonnes pratiques

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.