

Né en 1997

- -

3 à 5 ans d'expérience

Réf : 2011111129

Commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Batiment.

Formations

12/2020 : Bac +5 à Pigier Performance - Campus Saint Marc
MBA Dirigeant Manager d'Entreprise

12/2018 : à ECD Lillebonne
Licence Responsable de Développement Commercial

12/2017 : à ECD Lillebonne
BTS Attaché Commercial

Expériences professionnelles

09/2018 - 09/2020 :
Commercial Grands Comptes Marché Public chez Edf sur Rouen
Réponses aux appels d'offres des collectivités de la région, création et mise en place de solutions digitales en partenariat avec une start-up, veille sur les appels d'offres et appui des responsables commerciaux dans l'analyse et la réponse aux appels d'offres, ventes de services associés à la fourniture d'électricité, organisation d'événements autour de l'autoconsommation.

09/2017 - 09/2018 :
Responsable de Développement Commercial chez Asturienne (groupe Saint-gobin) sur Rouen
Prospection en B to B et création d'un nouveau portefeuille client, fidélisation de ce portefeuille client.

06/2017 - 07/2017 :
Négociateur Immobilier chez Etude Wilson sur Le Havre
Prospection en B to C afin de trouver des biens en vente, estimations, visites et ventes de biens.

10/2016 - 06/2017 :
Commercial chez Logic Bureau sur Le Havre
Prospection en B to B d'un nouveau type de clientèle, Community Manager.

12/2015 - 10/2016 :
Gestionnaire en Assurance chez Spb sur Le Havre
Vente de contrat d'assurance, gestion des sinistres, relation clientèle, gestion administrative.

Langues

Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Allemand (Oral : moyen / Ecrit : débutant)

Centres d'intérêts

Ceinture noire de Kung Fu, Champion de France 2012 de Kung Fu, Musculation, Séjour linguistique à Rotterdam - 2 mois, Participation à des conférences d'astronomie, Lecture, Science, Nature, Ornithologie