Commercial

44600 Saint-Nazaire · 1 à 3 ans d'expérience · Réf. 2011130914

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2017 — Bac +3 — I.U.T. Saint-Nazaire
Licence professionnelle technico-commercial
12/2016 — Bac +2 — Lycée Kerlebost
B.T.S Technico-commercial
12/2013 — Bac — Lycée André Boulloche
Baccalauréat Professionnel Technicien du Froid et du Conditionnement d'Air

Expériences professionnelles

08/2020 - 12/2020 — Responsable location
Accueille clients, réalisation des devis/contrats de location, gestion du planning des livraisons.
09/2018 - 09/2019 — Vendeur magasinier
Accueille clients, réalisation des devis/ventes, façing, mise en avant des produits, gestion des stocks.
01/2018 - 06/2018 — Commercial
Prospecter de nouveaux clients, découvrir les besoins, rechercher des solutions, chiffrer, négocier, monter les dossiers de commande et de prêt financier.
03/2017 - 06/2017 — Stage commercial
Prospection de nouveaux clients, découverte des critères pour chiffrage projet, recherche terrain et montage dossier.

Langues

Anglais (courant), Polonais (courant)

Atouts

Prospecter de nouveaux clients, Négocier/Assurer le suivi des contrats, Développer le portefeuille client, Proposer des solutions, Suivis des stocks

Permis

Permis B

Loisirs

Bon relationnel, Ponctuel, Dynamisme, Patience, Persévérance, Ouverture d'esprit, Curiosité, Capacité d'adaptation, Anticipation, Initiative, Analyse, Vue globale, Prise de recul, Sens du travail en équipe

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.