Benjamin G. - Né le 04/08/1970
60250 Mouy
25 ans d'expérience
Réf : 2011151365

Responsable de centre de profits

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Hauts-de-France, dans les Services Commerciaux.

Formations

2002 : Bac +5 à IAE DE PARIS sur Paris
DESS /MBA CAAE (Certificat d'Aptitude à l'Administration d'Entreprise)

1992 : Bac +2
BTS ACTION COMMERCIALE

Expériences professionnelles

04/2018 - 06/2020 :
RESPONSABLE D'AGENCE chez Triangle Solutions Rh
Chargé du développement d'une nouvelle Agence de travail temporaire

07/2016 - 03/2018 :
DIRECTEUR / GERANT chez Wiso
Création et gestion d'une entreprise de bâtiment spécialisée dans les travaux d'amélioration énergétique auprès d'une clientèle de particuliers

07/2014 - 07/2016 :
DIRECTEUR/GERANT chez Bg Solution
Membre du réseau MBI Développement sur une activité de conseils en entreprise destinés aux TPE avec une approche globale sur les 5 processus majeurs d'une entreprise (Commerce, Finance, Production, Systèmes d'information, Management)

03/2010 - 03/2014 :
RESPONSABLE DE CENTRE DE PROFITS chez Loxam
Responsable de deux centres de profits en perte de CA (9 personnes) au sein d'une entreprise leader sur son marché (location de matériels de chantier). Gestion, management des équipes commerciales et techniques, reporting, actions commerciales, développement de clientèle étaient mes principales missions

02/1995 - 02/2010 :
RESPONSABLE DE CENTRE DE PROFITS chez Chastagner
Responsable d'un centre de profits (jusqu'à 15 personnes) au sein d'une PME spécialisée dans la location de matériel de levage, puis, prise en mains et développement de 2 autres agences nouvellement intégrées dans l'entreprise (croissance externe). Gestion des grands comptes de l'entreprise

02/1994 - 02/1995 :

TECHNICO-COMMERCIAL chez Difema
En charge du lancement d'une nouvelle activité auprès d'une clientèle de négociants en fournitures industrielles. Le point de départ était de zéro stock, zéro client et zéro chiffre d'affaires. L'activité était de 300.000 euros à la fin de la première année

Langues

Anglais (Oral : scolaire / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : scolaire / Ecrit : intermédiaire)

Logiciels

Pack Office

Atouts et compétences

? Création, gestion et développement commercial de centres de profits.
? Commerce (vente de services, produits, projets, en B to B et B to C
? Management (15 personnes) sur des profils administratifs, commerciaux et techniques
? Gestion (création et analyse de tableaux de bords, budgets, comptes d'exploitation...)
? Formation (animation de formations commerciales internes, accompagnement terrain)
? Résolutions de litiges (internes et externes), Gestion de l'ADV et des outils informatiques
? Optimisation des ressources (humaines, techniques, financières)

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Randonnées, natation, Tennis de table, Voitures anciennes, Cinéma