Business Developer

Né(e) en 1986 · - - · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 2011201455

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2006-12-31 — Bac +2
BTS Communication des Entreprises

Expériences professionnelles

2018-10-01 - 2020-08-31 — Charpentier Menuisier
Travaux de rénovation générale : démolition, montage de murs en bois et différentes structures, remplacement de murs porteurs par des poutres métalliques, travail de béton divers (coffrage, coulée...).
2014-10-01 - 2018-08-31 — Partnership Manager / Commercial Sédentaire
Création, développement et fidélisation d'un portefeuille de partenaires sur la région centre-est de France ainsi qu'en Suisse et au Luxembourg. Responsable de l'ensemble du cycle de vente, négociation B to B, prospection téléphonique, mise à jour de l'outil CRM.
2013-04-01 - 2014-09-30 — Senior Customer Service Representative
Responsable Réception (Gestion d'une équipe de 5 personnes), relation clientèle de A à Z, facturation fournisseurs, gestion des plannings des salles de réunion.
2010-02-01 - 2011-03-31 — Employé Polyvalent
2008-04-01 - 2009-12-31 — Consumer Service Employee
Relation client B to B de la région Benelux, relation avec les différents transporteurs et fournisseurs de la marque Philips.

Langues

Anglais (Courant), Néerlandais (Courant), Portugais (Courant)

Atouts

Conseiller un client, Développer un portefeuille clients et prospects, Élaborer des propositions commerciales, Gérer une relation client, Gestion administrative, Réceptionner les appels téléphoniques, Techniques commerciales, Techniques de vente

Permis

Permis A

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.