Florian C. - Né le 09/11/1994
78510 Triel Sur Seine
3 ans d'expérience
Réf : 2011271230

Chargé d'affaires/conseiller commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services Commerciaux.

Formations

2016 : Bac +2 à Ecole National de Commerce Paris Bessières
BTS MUC

2015 : Bac +2
DUT génie électronique et informatique

2014 : Bac à Lycée Charles de Gaulle sur Poissy
BAC STID2

Expériences professionnelles

06/2019 à ce jour :
Conseiller commercial chez Psa Retail sur La Défense
- Commercialiser la gamme de Véhicules neufs.
- Être ambassadeur de la Marque auprès des clients.
- Assurer l'animation marketing

05/2018 - 06/2019 :
Chargé d'affaires chez Dom&vie
- Développement et prospection commerciale
- Acquisition de prospects (apporteur d'affaires, leads)
- Fidélisation client
- Suivi commercial des affaires

10/2016 - 03/2018 :
Expert vendeur chez Dyson
Développer les ventes en magasin
- Etre responsable du merchandising
- Etre ambassadeur Dyson au sein du magasin.
- Assurer un reporting précis et régulier

2015 - 2016 :
Stagiaire chez Darty
- S'assurer de la bonne qualité du merchandansing exposées en fonction des normes Darty
- Avoir une parfaite connaissance des produits
- Apporter une valeur ajoutée au vendeur en magasin

2015 - 2016 :
Employé démonstrateur chez Techsell
- Mettre en place les campagnes de communication
- Dériver les offres concurrentes vers le produit
- Augmenter le volume et la montée en gamme
- Capter et aller au -devant des consommateurs

Langues

Anglais (Oral : scolaire / Ecrit : intermédiaire)

Logiciels

Pack Office

Atouts et compétences

- Développement et prospection commerciale
- Acquisition de prospects (apporteur d'affaires, leads)
- Fidélisation client
- Suivi commercial des affaires

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Nouvelles technologies
Football
Moto