# Affréteur - Technico-Commercial

Né(e) en 1998 · 54550 Bainville-sur-Madon · 3 à 5 ans d'expérience · Réf. 2011301202

## Objectif

Fort de plus de trois années d’expérience en contact avec la clientèle, plus particulièrement dans le domaine des énergies renouvelables et du financement. J’ai pu notamment développer de solides compétences, en matière de prospection et de négociation (B TO C et B TO B).
Désireux de mettre à profit mes compétences dans un environnement de travail enrichissant et d’envisager de réelles perspectives d’évolution

## Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat

Zone : Toute la France

Mobilité : sur toute la france

Rémunération : A étudier

Secteur : Bâtiment

## Formations

2017-12-31 — Bac +2 — Cefiob

Diplôme d’intermédiaire en opération de banque et service de paiement

2015-06-30 — Bac — Lycée Paul Louis Cyfflé

1ère année baccalauréat professionnel gestion Administration

2014-06-30 — Collège Jean-Baptiste Vatelot

Diplôme national du brevet mention assez bien

## Expériences professionnelles

2019-06-01 - 2019-12-31 — Affréteur - Technico-Commercial

Commissionnaire de transport, prise en compte des besoins des clients, gestion et développement du fichier client existant par des campagnes de mailings, phonings et prospection physique.

2018-03-01 - 2019-04-30 — Courtier en prêts immobiliers Indépendant

Développement d’un portefeuille d’apporteurs d’affaires, accompagnement et conseil des clients dans leur besoin de financement, élaboration et présentation des dossiers de financement auprès des banques.

2016-11-01 - 2018-01-31 — Commercial rénovation de l’habitat, énergies renouvelables

Accompagnement de l’équipe commerciale dans l’atteinte de ses objectifs, animation et formation des commerciaux aux stratégies de vente, identification de nouvelles opportunités de développement.

2016-06-01 - 2016-09-30 — Service ressources humaines – Chargé de Mission

Mise en place et gestion d’une campagne de recrutement pour le CCAS de la ville de Nancy.

2013-12-01 - 2013-12-31 — Stage assistant commercial

Élaboration et mise en œuvre d’une action commerciale (exposition de plusieurs véhicules dans une galerie marchande).

## Langues

Anglais (Notions), Allemand (Notions), Espagnol (Notions)

## Atouts

Photoshop, Google Ads, Ms Word, Ms Excel, Ms Access, CRM, Créatif, Persévérant, Organisé

## Logiciels

Pack Office

## Permis

Permis B

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.