Mathis H. - Né en 1998
54550 Bainville-sur-madon
4 ans d'expérience
Réf : 2011301202

Courtier/affréteur/technico-commercial

Objectifs

Fort de plus de trois années d'expérience en contact avec la clientèle, plus particulièrement dans le domaine des énergies renouvelables et du financement. J'ai pu notamment développer de solides compétences, en matière de prospection et de négociation (B TO C et B TO B).
Désireux de mettre à profit mes compétences dans un environnement de travail enrichissant et d'envisager de réelles perspectives d'évolution

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Grand-Est, dans les Services Commerciaux.

Formations

2017 : Diplôme
Diplôme d'intermédiaire en opération de banque et service de paiement, intermédiaire en assurance

2015 : Bac Pro à Lycée Paul Louis Cyfflé
Baccalauréat professionnel gestion Administration

Expériences professionnelles

06/2019 à ce jour :
Affréteur - Technico-Commercial chez Marchal Transports - Commissionnaire De Transport sur Nancy
Prendre en compte les besoins des clients, les caractéristiques des marchandises et les contraintes d'acheminement pour trouver le meilleur moyen de transport dans un délai optimal.
Gestion et développement du fichier client existant par des campagnes de mailings, phonings et prospection physique.

03/2018 - 04/2019 :
Courtier en prêts immobiliers Indépendant chez Socredit sur Nancy
Développement d'un portefeuille d'apporteurs d'affaires (agences immobilières, architectes, notaires, avocats)
Accompagnement et conseil des clients dans leur besoin de financement
Elaboration et présentation des dossiers de financement auprès des banques
Négociation auprès de partenaires financiers

11/2016 - 01/2018 :
Commercial rénovation de l'habitat, énergies renouvelables chez Acs sur Pont à Mousson
Accompagnement de l'équipe commerciale dans l'atteinte de ses objectifs
Animation et formation des commerciaux aux stratégies de vente
Identification de nouvelles opportunités de développement

06/2016 - 09/2016 :
Chargé de Mission - Service ressources humaines chez Ville De Nancy sur Nancy

Mise en place et gestion d'une campagne de recrutement pour le CCAS de la ville de Nancy

12/2013 :
Stage assistant commercial chez Bmw sur Laxou
Elaboration et mise en oeuvre d'une action commerciale (exposition de plusieurs véhicules dans une galerie marchande)

Langues

Espagnol (Oral : scolaire / Ecrit : intermédiaire)

Logiciels

Pack Office

Atouts et compétences

Développement d'un portefeuille d'apporteurs d'affaires (agences immobilières, architectes, notaires, avocats)
Accompagnement et conseil des clients dans leur besoin de financement
Elaboration et présentation des dossiers de financement auprès des banques
Négociation auprès de partenaires financiers
Gestion et développement du fichier client existant par des campagnes de mailings, phonings et prospection physique

Permis

Permis B