Attaché Technico-Commercial

56890 Saint-Avé · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2012141057

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2013 — Formaouest
Formation Bureautique (Excel, Powerpoint, ...)
12/2013 — BGE
Méthodologie Gestion et Création Entreprise
12/2011
Formations continues : informatique, force de vente, gestion du crédit, technique
12/1986 — Aix en Provence
D.U.A.C.I / Diplôme Universitaire d'Attaché Commercial Industriel
12/1985 — Bac +2 — Belfort
DUT Génie Mécanique et Productique

Expériences professionnelles

01/2011 - 12/2013 — Responsable d'agence et Technico-commercial
Réalisation de dallages industriels en béton.
01/2004 - 12/2011 — Technico-commercial
Commercialisation du produit BPE à partir de trois sites de production.
01/1987 - 12/2004 — Technico-commercial
Développement de la gamme des produits spéciaux en gros œuvres et aménagement extérieurs dans le secteur BPE.

Atouts

Gestion de portefeuille clients, Négociations commerciales, Prospection téléphonique et terrain, Démarchage, Chiffrage-Devis, Suivi des réalisations, Formation des entreprises aux conditions d'utilisation des produits, Gestion des litiges, Gestion du personnel, Mise en place des budgets, Détermination des objectifs, Accompagnement en clientèle, Animation de réunions chantiers, Suivi administratif et comptable des dossiers, Contrôle crédit, Suivi règlement fournisseur

Loisirs

Course à pieds, Équitation, APEL, Korriganez des dunes (Association Projet solidaire Cap Fémina Aventure 2014), Voyages : Europe, Afrique du Nord et Ouest, Amérique du nord, Bricolage

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.