Directeur d'agence

Né(e) en 1970 · 44200 NANTES · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2012160939

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

1989-12-31 — CECOFOP
Formation commerciale
1987-12-31 — 67 REGIMENT D INFANTERIE
Service long outre mer
1986-12-31 — Bac — LYCEE ST STANISLAS
Bac B

Expériences professionnelles

2009-01-01 - 2009-12-31 — Responsable ventes/achats pièces détachées

Périmètre d'action sur le groupe soit 10 agences à ce jour. Animer, coordonner les différents services des sites. Analyser les reportings et identifier les sources de croissance de CA et de marge. Mise en place de la nouvelle politique achats. Gain de plus de 300 K€. Gérer les stocks: baisse de la valeur de plus de 700 K€.

2005-01-01 - 2009-12-31 — Chef des ventes

Animer une équipe de dix commerciaux. Recruter et former les nouveaux collaborateurs. Développer les grands comptes.

2001-01-01 - 2004-12-31 — Directeur des régions

Gestion d’un CA de 16 M€ - 5 agences - France - 30 personnes. Mise en place d’une nouvelle politique commerciale. Négociation avec les grands comptes industriels et les centrales de distribution. Optimisation des marges et du chiffre d’affaires.

1998-01-01 - 2000-12-31 — Directeur régional

Gestion d’un CA de 4 M€. Suivre et analyser la gestion humaine et financière de quatre agences. Référencer des nouvelles gammes de produits.

1991-01-01 - 1997-12-31 — Responsable d’agence

Gestion d’un CA de 1.4 M€. Formation d’un commercial et de deux magasiniers.

1990-01-01 - 1990-12-31 — Technico commercial

Prospection intensive afin d’ouvrir des nouveaux clients.

Atouts

Définir la stratégie et la politique commerciale, Négocier avec les fournisseurs, Organiser une nouvelle politique achat, Assurer la gestion commerciale, Atteindre les objectifs de rentabilité, Piloter et suivre les processus d’amélioration, Animer les réunions hebdos, Gérer et développer le portefeuille clients, Pack Office, CRM, Réseaux sociaux, Internet

Loisirs

Tennis, Footing, Trail

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.