Né en 1970
44200 Nantes
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 2012160939

Directeur d'agence

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Batiment.

Formations

12/1989 : à CECOFOP
Formation commerciale

12/1987 : à 67 REGIMENT D INFANTERIE
Service long outre mer

12/1986 : Bac à LYCEE ST STANISLAS
Bac B

Expériences professionnelles

01/2009 - 12/2009 :
Responsable ventes/achats pièces détachées chez Case France Nso Ex Tp Partners sur Nantes (44)
Périmètre d'action sur le groupe soit 10 agences à ce jour. Animer, coordonner les différents services des sites. Analyser les reportings et identifier les sources de croissance de CA et de marge. Mise en place de la nouvelle politique achats. Gain de plus de 300 K€. Gérer les stocks: baisse de la valeur de plus de 700 K€.

01/2005 - 12/2009 :
Chef des ventes chez Wurth
Animer une équipe de dix commerciaux. Recruter et former les nouveaux collaborateurs. Développer les grands comptes.

01/2001 - 12/2004 :
Directeur des régions chez Point M
Gestion d'un CA de 16 M€ - 5 agences - France - 30 personnes. Mise en place d'une nouvelle politique commerciale. Négociation avec les grands comptes industriels et les centrales de distribution. Optimisation des marges et du chiffre d'affaires.

01/1998 - 12/2000 :
Directeur régional chez Point M
Gestion d'un CA de 4 M€. Suivre et analyser la gestion humaine et financière de quatre agences. Référencer des nouvelles gammes de produits.

01/1991 - 12/1997 :
Responsable d'agence chez Point M
Gestion d'un CA de 1.4 M€. Formation d'un commercial et de deux magasiniers.

01/1990 - 12/1990 :
Technico commercial chez Moore France
Prospection intensive afin d'ouvrir des nouveaux clients.

Centres d'intérêts

Tennis, Footing, Trail