Commerciale

Né(e) en 1990 · 64100 Bayonne · 3 à 5 ans d'expérience · Réf. 2012161045

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

Bac +2 — Lycée Marie Curie
BTS Assistante de manager
Bac +3 — Icademie & Business School
Licence Commerce et Vente

Expériences professionnelles

2020-02-01 - 2020-10-31 — Commerciale

Prospection téléphonique en B to B, conseil des prospects en leur apportant des réponses et des solutions adaptées à leurs besoins, commercialiser une gamme de produits complète dédiés aux Professionnels et Entreprises, réaliser les devis et offres commerciales, créer et exploiter un fichier actif de prospects dans un outil CRM.

2018-07-01 - 2019-12-31 — Commerciale Terrain

Prospection directe auprès des professionnels (experts comptables, avocats d'affaires, notaires), proposition de solutions sur mesure pour la satisfaction et la fidélisation du client à long terme.

2017-09-01 - 2018-05-31 — Assistante Vente

Saisie des commandes des clients (Zone Europe + Cameroun), contrôles des délais, des préparations et analyse des stocks, facturation, recouvrement, traitement des litiges, établissement des statistiques de satisfaction clients.

2016-01-01 - 2016-12-31 — Assistante Commerciale

Formaliser la préparation des réunions commerciales entre la R&D et les forces de vente internationales du département Global Management, création et mise en place d'une base de données interne, recherche de partenaires dans la création d'essais mécaniques sur le site d'Alstom.

2015-01-01 - 2015-12-31 — Chargée en Marketing & Commerciale

Mise en place et suivi des offres promotionnelles, assurer la veille concurrentielle, suivi des contrats professionnels, présence sur les salons professionnels, mise en place d'évènements, conception de visuels, community management.

2014-01-01 - 2014-12-31 — Assistante ADV

Apporter une réponse et solution rapide aux clients, planification des interventions, suivi des commandes clients et des litiges clients, monter les dossiers de réclamations.

Langues

Anglais (Courant), Espagnol (Notions)

Atouts

Négociation des contrats, Rédaction des procédures d'appels d'offres, Développement d'un portefeuille clients/prospects, Suivi d'un budget des actions commerciales, Argumentaire de vente, Analyse des besoins, Pack Office, CRM, Sens de la relation client, Maîtrise de soi, Organisée, Altruiste, Réactive, Force de persuasion, Faculté d'adaptation, Esprit d'équipe

Permis

Permis B

Loisirs

Voyages internationaux, Jeune fille au pair, Séjours linguistiques, Parrainage de Hoang, Association Surf Rider, Randonnées Vallée d’Ossau et Vallée d’Aspe, Danse Flamenco, Pâtisserie

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.