

Née en 1972
78000 Versailles
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 2012181249

Responsable expérimentée en développement commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Batiment.

Formations

12/1996 : Bac +5 à Université des Sciences Sociales Toulouse
Master 2 Administration et Gestion de la Communication

12/1995 : Bac +3 à Université des Sciences Sociales Toulouse
Master 1 Administration et Gestion des Entreprises

Expériences professionnelles

01/2016 - 12/2019 :

Consultante chargée du développement commercial chez Groupe Uniprotect
Définir la stratégie commerciale, le business plan et développer le portefeuille clients. Structurer le marché, définir un business model, concevoir et mettre en oeuvre les actions de prospection, rédiger des propositions commerciales, piloter les phases d'exécution des nouveaux contrats clients.

01/2012 - 12/2016 :

Project Manager chez Turningpoint sur Paris
Accompagner la forte croissance de l'entreprise sur tous les projets commerciaux et les aspects administratifs, comptables et financiers. Lancer et piloter des programmes de transformation de culture, de développement managérial et du leadership de 15 sociétés du CAC 40.

01/2001 - 12/2005 :

Responsable Commerciale B2B chez Techim sur Versailles
Conduire les négociations commerciales et assurer le suivi des projets jusqu'à la facturation. Analyser le cahier des charges du client, sourcer et sélectionner les prestataires, négocier les prix, organiser la logistique de livraison.

01/1997 - 12/1997 :

Marketing Project Manager chez Sartomer sur Philadelphie
Réaliser une étude de marché des dérivés des produits pétroliers sur l'Amérique Latine. Identification des secteurs porteurs et réalisation d'une cartographie des prospects.

Langues

Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Centres d'intérêts

Trekking en autonomie complète, Natation, Ski, Randonnées, Peinture à l'huile, Dessin, Titulaire du B.A.F.A,
Membre d'une association littéraire « paroles d'encre »