

Maria S. - Née en 1964
32400 Viella
32 ans d'expérience
Réf : 2012290703

Responsable commerciale

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Occitanie, dans les Services Commerciaux.

Formations

1984 : Bac à Lycée Charles Despiau sur Mont De Marsan
Niveau BAC Littéraire secondaire

1982 : CAP à cole Privée Catholique Jean d' Arcet sur Mont De Marsan
CAP-BEP gestion secrétariat mention anglais

Expériences professionnelles

10/2013 - 07/2014 :
Sales-Manager chez Alpapro Sa, Suisse

10/2012 - 08/2013 :
Responsable-Commerciale chez Decotel
Agencement et mobilier de bureau aux professionnels de toute branche, Collectivités , PME, TPE, Industries, transporteurs..

06/2012 - 07/2012 :
VRP Exclusif chez Aci sur Nantes
Hygiène et vente produits

05/2012 - 2012 :
Commerciale Export sédentaire chez Gers Équipement sur Mirande

08/2011 - 09/2011 :
Technico-commerciale chez Groupe Iss Hygiene Et Prevention

11/2009 - 10/2010 :
Technico-commerciale chez Scr Informatiques sur Erbray
développement réseau Web et logiciels spécifiques pour les professionnels dans le milieu médical, terrain prospection Sud-Ouest et suivi client formation aux utilisateurs

09/2009 - 10/2009 :
Technico-commerciale chez Sarl Sophea

03/2009 - 08/2009 :
Commerciale export sédentaire et itinérante chez Sarl Eurobel Brunet

07/2007 - 01/2009 :

Responsable-Commerciale sur le Sud-Oues chez G.e.h Hygiène Et Chimie

Prospection et développement réseau client(PME, Industries, Collectivités, Hôpitaux, Maisons de retraite...)

Formation aux utilisateurs

2004 - 2007 :

Secrétariat et Commerciale, Animations et Missions diverses en Intérim chez Agence Adecco Et Manpower, Agilon (animation)

2002 - 2003 :

Commerciale chez Sarl Lm Micro St Sever

prospection et vente développement réseau toute branche socio-professionnelle, PME, TPE, Industries.....

1998 - 2002 :

Ingénieur commerciale/Consultante chez lonet

développement de site internet, téléphonie et logiciels spécifiques pour toutes la branches professionnelles.

Prospection et développement client en suivi et formation aux logiciels, services et prestations

1992 - 1997 :

Directrice des ventes (prêt à porter luxe) chez Groupe Accor

Relation Publique en Guadeloupe pour le Groupe ACCOR et une autre mission CDD d' un an au Québec

tourisme/ Hôtellerie et direction accueil et management

1984 - 1991 :

Responsable des Ventes Chaîne de prêt-à-porter chez Sarl Vet Distribution sur Mont De Marsan

gestion, management, secrétariat et vente

Langues

Espagnol (Oral : courant / Ecrit : expérimenté), Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Logiciels

Pack Office

Atouts et compétences

reconnue pour mes compétences en négociation et management équipe, excellente animatrice réseau divers en GMS et Salons.

? sachant développer le réseau client France et International et optimiser les structures par l'humain et le matériel.

? habituée à prospecter sur tout secteur et tout type d'interlocuteur.

? enthousiaste et très passionnée par ce métier de relationnel.

? efficace, autodidacte, dynamique, polyvalente, rigoureuse.

? résistante au stress en gardant le sourire, autonome.

? organisée pour une meilleure performance terrain et sachant planifier des actions sédentaires.

? culture du résultat et le goût des challenges et défis divers

? esprit d'initiative et esprit d'équipe

? flexible et sens de l'adaptation rapide à toute structure

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Sports pratiqués : Jogging, V.T.T Fitness, Volley-Ball, Randonnées , Athlétisme .

Passions : Musique, Opéra, Théâtre, Cinéma, débats politiques, lectures
(Médical, santé, Sports, Policiers et Enquêtes diverses)