Vrp Exclusif En Menuiseries Aluminium

57290 Fameck · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2012301906

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Grand-Est
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Services Commerciaux

Formations

1999 — Diplôme — A.F.P.A
CFP Conducteur Routier Option Voyageur
1996 — Bac +2 — I.U.T de Metz
DUT Techniques de Commercialisation
1994 — Bac — Lycée St-Exupery de Fameck
BACCALAUREAT Techniques de Commercialisation
1993 — Bac +2 — Faculté de Metz
DEUG 1ère Année Anglais

Expériences professionnelles

06/2003 - 09/2014 — Gérant

- Création en Juin 2003, 2ème agence en 2008 et 3ème agence en 2011.
- Politique commerciale, développement de l'exploitation, produits, services ou prestations.
- Emprunts, investissements, contrats avec les fournisseurs.
- Très autonome et polyvalent dans mes missions.
- Solides compétences en matière de gestion, management et relations publiques.

07/1999 - 03/2005 — Conducteur d'Autocars (Urbain & Tourisme)

- Transport des voyageurs dans des conditions optimales de confort, de sécurité et de qualité des services.
- Prise en charge l'accueil des usagers, conseil et informations

09/1998 - 10/1998 — VRP exclusif en menuiseries aluminium

Réalisation de plan de prospection
- Déterminer les besoins des clients
- Proposition de plan de financement adapté
- Négocier des contrats, vente, gestion et suivi des clients

1997 - 1997 — Service Militaire

Escadron d'Eclairage Divisionnaire de la 1ère Division Blindée)

11/1996 - 09/1997 — Technicien Commercial en menuiseries isolantes

- Réalisation de plan de prospection
- Déterminer les besoins des clients
- Proposition de plan de financement adapté
- Négocier des contrats, vente, gestion et suivi des clients

09/1996 - 11/1996 — Maître d'internat

09/1995 - 07/1996 — Maître d'internat

12/1992 - 1992 — Stage de Perfectionnement en relations humaines

09/1992 - 07/1995 — Surveillant d'externat

07/1992 - 1992 — ACCOMPAGNATEUR pour un voyage à Poitiers

Langues

Français (courant)

Compétences

- Réalisation de plan de prospection
- Déterminer les besoins des clients
- Proposition de plan de financement adapté
- Négocier des contrats, vente, gestion et suivi des clients
- Déterminer les besoins des clients
- Proposition de plan de financement adapté
- Négocier des contrats, vente, gestion et suivi des clients

Logiciels

Pack Office

Permis

Permis A, B, D

Loisirs

Loisirs Bricolage Lecture
Sports Course à pied

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.