RESPONSABLE TECHNICO-COMMERCIAL

Né(e) en 1974 · 0 · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 2032662050

Objectif

Fort de mes premières expériences ou mon implication m'a permis de remplir mes objectifs, en particulier de fidélisation, je souhaiterai aujourd'hui developper mes ambitions.Autonome et attentif à mon environnement, je voudrais parfaire mes capacités de conseiller technique, créant et entretenant des relations de partenaria reposant sur une disponibilité et une qualité de services reconnue.RESPONSABLE TECHNICO-COMMERCIAL

Ma recherche

Contrat recherché : CDI

Zone : Toute la France

Rémunération : A étudier

Secteur : Services commerciaux

Formations

1992

i.u.t. dépt. techniques de commercialisation s

Langues

Français (Langue maternelle)

Compétences

Depuis 1986 Divers Emplois Saisonniers (manutentionnaire, employé, ouvrier BTP,...)COMPETENCESRéactivation, organisation fichier clients, prospection, suivi, relance et fidélisation.Conseiller technique auprès d'une clientèle de professionnels (artisans, TP, bureaux d'études, architectes, services techniques des collectivitées, acheteurs industiels).Spécialisation dans le second oeuvre, prescriptions technique, devis sur étude, propositions sur appel d'offre, suivi et coordination chantiers.Suivi de commandes, référencement, planification, cadensement, suivi qualité, relations fournisseurs.Recouvrement mais aussi règlement de litiges d'ordres techniques.Formation et animation de reseaux, organisation d'opérations promotionnelles (mailing,...).Encadrement : assistant commercial, secrétaire, stagiaire.

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.