# INGENIEUR COMMERCIAL

78000 VERSAILLES · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 2052177890

## Objectif

INGENIEUR COMMERCIAL

## Ma recherche

Contrat recherché : CDI
Zone : Toute la France
Rémunération : a étudier
Secteur : Services commerciaux
Disponibilité : 2002-01-01

## Formations

1995
d.e.s.s. evaluation et maîtrise de l'innovation et de l

## Langues

Français (maternelle), Anglais (courant), Espagnol (courant)

## Compétences

STAGES1995(6 mois) Chargée de mission Qualité - ELF ATOCHEM - Département des Polyoléfines Fonctionnelles · Elaboration et diffusion des procédures commerciales telles que : - Traitement des réclamations, observations et dysfonctionnements- Revue de contrat : traitement des commandes / Elaboration des certificats de conformité - Elaboration des prévisions de ventes et programmes de fabrication · Elaboration du Manuel Qualité du Département et des modes opératoires · Audits de la structure1994(3 mois) Junior Marketing à l'international - Sergale FRANCE négoce tout produit provenant d'Amérique, d'Asie et d'Europe - Magasins Généraux (LYON 7ème) · Négociation de nouvelles sources d'approvisionnements Pâtes alimentaires d'Italie Stylos d'Asie du Sud - Est · Vente de ces produits sur les Antilles françaises (Guadeloupe, Martinique) · Achat de transport maritime relatif à l'acheminement de produits en provenance du Mexique1994(3 mois) Chargée de mission marketing - CHANEL - Neuilly sur Seine· Définition du profil - type de la consommatrice de produits de soins Chanel · Analyse et synthèse de documents professionnels · Approche quantitative : administration de questionnaires à PARIS et LYON · Approche qualitative : plate-forme d'animation1993/1994(8 mois) Chargée de mission au sein du service Achats - HOSPAL INDUSTRIE Z.I. Meyzieu (LYON) · Evaluation et sélection des fournisseurs · Organisation de la logistique des commandes et des réceptions pour 28 services · Réorganisation des fichiers de 50 fournisseurs de production (Rhône Poulenc, Framatome Atochem...) et 30 fournisseurs hors production- gestion des fichiers achats avec centralisation des documents techniques, courriers, compte rendus d'audit, visites et incidents.- optimisation de l'exploitation de la liste des fournisseurs lors des demandes d'édition par codification du système de gestion de base des données relationnelles (S.G.B.D.R).1992(3 mois) Assistante marketing - MARIGNAN IMMOBILIER LYON - Département R&D· Réalisation d'un diagnostic des motivations d'achats d'acquéreurs d'appartements ou de maisons individuelles (fourchette de 500 KF à 2 MF) · Repositionnement de la politique des gammes de construction de l'agence · Amélioration de la stratégie commerciale de la Direction de Marignan Immobilier (catalogue…)FORMATION1995 D.E.S.S. Evaluation et Maîtrise de l'Innovation et de la Technologie Université Lumière Lyon 2 - Faculté de Sciences Economiques et de Gestion. Compétences : Conduite de projet d'innovation, qualité, audit, veille concurrentielle et technologique, prévision et prospective…1992/1994 Master en Marketing Opérationnel - Section Internationale Ecole Supérieure d'Informatique, de Commerce et de Gestion de LYON. Compétences : Marketing opérationnel & stratégique, industriel et direct "Especialización en Técnicas Empresariales" (ESPAGNE) Ecole Supérieure en Administration des Entreprises (E.S.A.E.-Madrid).1990/1992 D.U.T. "Techniques de Commercialisation" Université Claude Bernard - LYON

1 Compétences : Achats, ventes, négociation commerciale, circuit de distribution… "Certificate in European Marketing" Polytechnique de Hull (ANGLETERRE)Informatique Macintosh et PC Compatibles : Internet, PowerPoint, gestion commerciale "Ciel", Access, Paradox, Windows, Excel, Word, Designer, Sphinx.

## Loisirs

Chargée du recrutement des futurs membre de la Jeune Chambre Economique de VersaillesGolf, Lecture, Cinéma, Voyages

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.