

**Laurent R.** - Né en 1980  
**01340 Malafretaz**  
**10 ans d'expérience**  
**Réf : 2101121256**

## Technico-commercial

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Auvergne-Rhône-Alpes, dans les Services Commerciaux.

### Formations

---

**2006** : Formation

Formation Chef de Rayon Castorama Viriat

**1998** : CAP à Les Compagnons du Devoir sur Lyon

CAP Charpente bois

**1996** : BEP à Lycée André CUZIN Caluire

Niveau BEP Topographie

### Expériences professionnelles

---

**09/2014 - 11/2014** :

Technico-commercial chez Schluter-systems sur Villeneuve Sur Verberie

**07/2013 - 12/2013** :

Responsable magasin chez Tereva sur Bourg-en-bresse

**09/2012 - 10/2012** :

Responsable libre-service chez Big Mat Maître sur Méziériat

**03/2012 - 08/2012** :

Commercial sédentaire chez Samse sur St Denis Lès Bourg

**09/2003 - 02/2012** :

Conseiller vendeur/Responsable de rayon chez Castorama - Viriat

**02/2003 - 07/2003** :

Conseiller vendeur chez Leroy Merlin sur Lyon

**12/2001 - 01/2003** :

Poseur menuisier chez Charmeil Agencement sur Chaveyriat

**2001 - 2001** :

Poseur menuisier chez Menuiseries Du Revermont sur Ceyzériat

**2001 - 2001** :

Poseur menuisier chez Menuiseries De L'ain sur Bourg-en-bresse

### Langues

---

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

## Logiciels

---

Pack Office

## Atouts et compétences

---

Commercial : Relation clients et fournisseurs: Conseil, orientation, vente aux particuliers et aux professionnels, gestion des conflits, litiges, SAV, négociation des prix, Animation brief, animations commerciales, participation aux salons, journées techniques

Organisation : Planification des tâches de travail Quotidiennes, Élaboration des plannings horaires, planification des transports organisation des plans de tournées

Gestion : Pilotage des tarifs, de la marge, des stocks, des commandes, des inventaires, de la démarque, Gestion de dossiers constructeurs, des devis, Suivi de la concurrence, analyse et développement du chiffre d'affaires Gestion d'un rayon d'environ 5000 références et un CA annuel de 2 500 000€ gestion d'un secteur comprenant six départements, rapports d'activité

Management : Animation d'équipe (6 à 8 personnes), Entretiens de développement annuel

Produits : Salle de bain, revêtement De Sols, outillage, plomberie, sanitaires, Chauffage, isolation

Bâtiment : Charpente, menuiserie, Couverture, maçonnerie

## Permis

---

Permis B

## Centres d'intérêts

---

Bricolage : (agrandissement de maison : organisation, planification des livraisons, négociations des tarifs, enrichissement de connaissances et polyvalence)

Sport : (Musculature et cardio)