

**Aadil T.** - Né en 1980  
**78000 Mantes-la-ville**  
**14 ans d'expérience**  
**Réf : 2101130958**

## Conseiller financier

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans l'Administration et Juridique.

### Formations

---

**2009** : Formation à GEFI sur Créteil  
TECHNICIEN MICRO RESEAU en INFORMATIQUE

**2000** : Bac à CFA STEPHENSON sur Paris  
BTS FORCE DE VENTE en COMMERCE

**1998** : BAFA à BASE DE LOISIR DE VERNEUIL sur Verneuil-sur-seine  
BAFA en ANIATION

**1998** : Bac à LYCEE ST EXUPERY sur Mantes-la-jolie  
BACCALAUREAT STT OPTION COMMERCE en COMMERCE

### Expériences professionnelles

---

**2010 - 2014** :  
CONSEILLER FINANCIER chez Caisse D'épargne  
IDF Agence de Carrières s/s Poissy

- Développement et gestion de portefeuilles de clients particuliers en rdv clientèle.
- Commercialisation de produits financiers (Fcp, ass-vie, placements, successions, crédits ).
- Mobilisation de l'équipe de vente, suivi des objectifs fixés en réunions

**2001 - 2009** :  
CONSEILLER COMMERCIAL chez Caisse D'épargne sur Mantes-la-ville  
IDF Agence de Mantes la ville

- Gestion de l'agence, direction de l'agence durant le mois d'Août 2005 (missionné).
- Sous ma direction une petite équipe d'un vacataire et d'un CDD.
- Prise en charge des points d'équipe et communication des résultats à la direction

**2000 - 2001** :  
CHARGE D'ACCUEIL chez Caisse D'épargne  
IDF Nord Agence de Mantes Castor

- Commercialisation de produits bancaires (livrets d'épargne, Carte bleue etc.
- Prospection téléphonique et mailing

**1998 - 2000** :  
ATTACHE COMMERCIAL chez Lyonnaise Cable

- Commercialisation d'abonnements TV, Internet, téléphone démarchage porte à porte.
- Challenge trimestriel (faire adopter aux résidents une offre de raccordement au réseau

NOOS) remporté

## Langues

---

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

## Atouts et compétences

---

- Développement et gestion de portefeuilles de clients particuliers en rdv clientèle.
- Commercialisation de produits financiers (Fcp, ass-vie, placements, successions, crédits ).
- Mobilisation de l'équipe de vente, suivi des objectifs fixés en réunions