Responsable Des Ventes

Né(e) en 1982 · 77000 Courtry · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2101131143

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Services commerciaux

Formations

2001 — Bac +2
Bac +2 en commerce

Expériences professionnelles

11/2018 - 04/2020 — Responsable des ventes

Membre du comité d'entreprise,
Gestion des commerciaux, Revue de performance Mensuel CA 140 KE, 34 personnes total Gestion des artisans sous-traitant, coaching vendeur en support (Théorique et Pratique),
Formation et suivi des vendeurs terrains

2015 - 2018 — Directeur de magasin

Gestion d'un centre de profit fabricant de PVC et aluminium (magasin d'une surface de 4000 m²)
Développement du CA de la marge,
Mise en place d'action commerciale (nouveaux process),
Gestion d'un effectif de 7 personnes (planning, management, briefing, formation, accompagnement)

2009 - 2015 — Gérant

Développement commerciale de produits BTB, BTC réseau nationale France
Gestion des commerciaux (objectif de ventes, prospection, négociation tarif)
Gestion de sous-traitants - Pose de barrière de parking, barrière levante, traçage au sol,
Présentation commerciale Syndic de copro

2003 - 2009 — Store Manager Responsable de site

Gestion d'un centre de profit, location de surfaces de stockage, particuliers et professionnels.
Mise en place de plan d'action, gestion du personnel, prospection téléphonique et physique,
Formation et suivi de formation, gestion de la maintenance du site,
Ouverture d'un centre paris.
Responsable multi site

Langues

Français (Courant)

Compétences

• Mise en place d'action commerciale (nouveaux process),
• Gestion d'une equipe (planning, management, briefing, formation, accompagnement)
• Gestion des relations clients
• Gestion du compte
• Ventes
• Service à la clientèle

Permis

Permis B

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.