

Né en 1977  
**33470 Gujan Mestras**  
**Plus de 10 ans d'expérience**  
**Réf : 2101210905**

## Chargé d'affaires spécialiste génie climatique et thermique

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Nouvelle-Aquitaine, dans les Services Commerciaux.

### Formations

---

**1997** : Bac +2 à CCIP Gambetta  
BTS Génie Climatique et Thermique

**1995** : Bac Pro  
Baccalauréat Professionnel Génie climatique et Thermique, mention TB

**1993** : BEP  
BEP Equipement technique Energie

**1993** : CAP  
CAP Installations Thermiques

### Expériences professionnelles

---

**01/2010 - à ce jour** :  
Création et gérance de la société en CVC plomberie chez Climosol  
développement du CA de 0 à 1 000 Keuros

**2008 - 2009** :  
Chargé d'affaire et direction technique CVC plomberie chez Air Froid 33

**2007** :  
Chargé d'affaire CVC plomberie chez Forclim Aquitaine sur Limousin

**2005 - 2007** :  
Chef d'entreprise climatisation plomberie chez Fluides Concept

**1999 - 2004** :  
Chargé d'affaires et chef d'équipe chez Bsmg

**1998 - 1999** :  
Technico-commercial export en distribution de matériel de plomberie et canalisations chez Charpin

**1998** :  
Technicien de maintenance moyenne et grosse puissance des installations de production énergétique chez Missenart Quint

**1998** :  
Metteur au point

## Langues

---

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

## Atouts et compétences

---

### Technique

- Etude, conception, dimensionnement, contrôle de plans d'executions d'installations de climatisation, ventilation, chauffage et plomberie.
- Analyse et réponse à des appels d'offre publics et privés; réalisation d'études de lots CVC pour des infrastructures hospitalières, d'hotelleries et tertiaires.
- Chiffrage détaillé, étude de la faisabilité technique et optimisation des coûts, vente, suivi de l'avancement des travaux de mise en oeuvre, contrôle et livraison des travaux
- Travail en équipe et gestion des travaux de différents corps d'états (bureau d'étude, soustraitants, equipe interne)

### Commercial

- Gestion et développement de portefeuille clients : conseil et fidélisation par un suivi quantitatif et relationnel, avec veille
- Relation avec maître d'ouvrage, architecte, organismes publics lors de rendez vous de chantiers : suivi administratif et financier des chantiers
- Relation et négociation commerciale avec les fournisseurs et maitrise d'ouvrage.

### Management

- Gestion d'équipe de travail (bureau d'étude, technicien, service administratif, sous traitant): rigueur, organisation, relationnel
- Prise en charge de la gestion et de l'exécution de contrats : autonomie, capacité à diriger une équipe et un projet important

## Permis

---

Permis B

## Centres d'intérêts

---

- Judo en compétition (17 ans de pratique)
- Expériences professionnelles annexes : Londres (6 mois), Antilles néerlandaises (2004-2007)