Account Manager Sénior

Né(e) en 1982 · 78700 Conflans-Sainte-Honorine · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2101211225

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Administration et juridique

Formations

2002 — Bac +2
BTS en Action Commercial

Expériences professionnelles

08/2019 - 12/2019 — Associé fondateur

Mise en place de la seconde partie de la structure pour accompagner la flotte des véhicules.
Construction de la partie fixe en une Laverie Moderne

05/2019 - 08/2019 — Commercial sédentaire B to B Sénior

Commercialisation de l'offre Recygo dans le cadre du développement durable.
Recygo, l'expert du recyclage des déchets de bureau au service des entreprises. Certification destruction. Collecte, Tri, Recyclage. Devis gratuit. Solutions adaptées.
Accueil du client, identification et analyse de ses besoins, établissements de devis dans le but de conclure la vente dans le cadre de la politique tarifaire

08/2018 - 02/2019 — Associé fondateur

Création de la première station avec flottes mobiles pour lavage de véhicule du Cameroun.Ville de Douala

04/2018 - 07/2018 — Commerciale sédentaire B to B Intérim

Vente des produits PROCTOR et GAMBLE auprès d'officines dans toute la France

01/2018 - 03/2018 — Attaché Commercial

Vente de produits OTC auprès d'officines de la France entière pour le cadre des laboratoires Johnson Johnson, Gallia et Blue Skin ; Opération Push sur le Laboratoire A (MANOUKA/PHYTO TERRA)

06/2016 - 10/2017 — Co-fondateur

Création sur le port de Yupwe à Douala d'un futur central d'achat de poissons et vente à la criée.

02/2014 - 05/2016 — Account Manager sénior

Sales:
• Développement et gestion d'un portefeuille clients : Chasse, prospection, rendez-vous, établissement des devis et la relance des devis. démonstration, négociation, closing, Suivi de la livraison du projet
Fidélisation et Elevage de compte :
• Suivi du portefeuille clients et des projets livrés
• Conseils et formations en webmarketing: réseaux sociaux, référencement naturel, utilisation des outils ZenChef en SaaS
• Upselling

01/2011 - 09/2013 — Commercial sédentaire sénior

Prospecter les entreprises françaises de tous secteurs d'activités d type PME, TPE, grands groupes ciblées dans le CRM qui est l'un des principaux fournisseurs de bases de données d'entreprise en ligne, offrant des informations sur les entreprises françaises et internationales à utiliser comme outil de vente, de marketing, de recherche et d'achat.
Réalisation d'actions de marketing direct BtoB - BtoC e-mailing (définition des cibles et mise en place de la stratégie)
Mailing courrier
Faxing et texting
Mise en place de data base chez les clients
Référencement et lancement de campagnes Google Ad words / gestion SEO -SEM
Accompagnement dans le développement commercial

05/2006 - 11/2010 — Commercial sédentaire sénior

Commercial sédentaire BtoB secteur automobile (300 concessionnaires et revendeurs)
Attribution du portefeuille Ile de France puis Pays de Loire.
Développement de 300% du portefeuille clients lors de mon arrivée en 2007.
Développement de 94% du portefeuille clients l'année suivante.
Récompensé par 3 awards successifs
Vente de solutions publicitaires multi-supports intégrant la création de sites internet; bannières publicitaires; liens dynamiques; Opérations marketing ciblées (campagne nationale); SEO...
Commercialisation d'espaces publicitaires sur presse papier (encarts, vitrines, pages de pub...)
Gestion d'un portefeuille clients, suivi du chiffre d'affaire et de la marge obtenue.

02/2006 - 04/2006 — Commercial terrain

conseil personnalisé et vente directe au porte à porte auprès des particuliers et des entreprises

Langues

Français (Courant)

Compétences

Commercial sédentaire BtoB
Attribution du portefeuille
Développement portefeuille
Vente
Gestion d'un portefeuille clients, suivi du chiffre d'affaire et de la marge obtenue
Prospection

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.