Business Developer

Né(e) en 1995 · 75010 Paris · 1 à 3 ans d'expérience · Réf. 2101211237

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Auvergne-Rhône-Alpes
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Services commerciaux

Formations

2020 — Bac +5 — Université Paris VIII
Master 2 Management et Commerce International
2018 — Bac +3 — Université Paris VIII
Licence Langues Etrangères et Appliquées (LEA)

Expériences professionnelles

06/2020 - 12/2020 — International Business Developer

• Prospection client (physique, téléphone, email, réseaux sociaux) pour identifier de nouveaux clients dans le marché Francophone/Italien.
• Entretiens/visioconférences de démonstration avec les décideurs et les responsables commerciaux.
• Participation aux campagnes digitales : création d'articles, aide à la documentation produit.
• Accompagnement et assistance client dans la mise en place des outils informatiques et notamment le CRM/Workow

05/2019 - 09/2019 — Assistante commerciale et marketing

Gestion de la base de données, élaboration de devis et facturation.
• Réalisation de maquettes, plaquettes commerciales et email marketing.
• Assistance aux pilotages de grands projets (aide aux ingénieurs sur les livrables).
• Suivis de dossiers et classements

09/2018 - 12/2018 — Assistante commerciale et marketing

• Analyse de marché et prospection commerciale et elaboration de supports de communication.
• Relation client, suivi des projets et assistances aux lancements de produits.
• Réalisation de maquettes, plaquettes commerciales et email marketing

06/2016 - 09/2016 — Conseillère de voyage

•Relations clients par mail, téléphone et en présentiel.
• Construire des programmes détaillés (visites et horaires du client).
• Mise à jour de la base de donnés des programmes de voyage

Langues

Italien (Courant)

Compétences

• Gestion de la base de données, élaboration de devis et facturation.
• Réalisation de maquettes, plaquettes commerciales et email marketing.
• Assistance aux pilotages de grands projets (aide aux ingénieurs sur les livrables).
• Suivis de dossiers et classements
• Prospection de leads
%ï Développement de partenariats
%ï Logiciel de gestion client

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.