Responsable des Ventes

78870 Bailly · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 2102021716

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2014 — Université de Montreal
Module langue et culture anglaises
12/2013 — Bac +5 — ESG MBA
Master 2 Stratégie et Consulting
12/2012 — Bac +3 — INSEEC
Master 1 en Stratégie et développement Commercial
12/2011 — Bac +3 — Pôle Paris Alternance (ESG)
Licence en commerce extérieur
12/2010 — Bac +2 — Lycée Notre Dame du Grandchamp
BTS Management des unités commerciales
12/2006 — Lycée Notre Dame du Grandchamp
Baccalauréat STT (Sciences Techniques Tertiaires)

Expériences professionnelles

01/2014 - 12/2014 — Responsable des Ventes
01/2012 - 12/2013 — Responsable Business Development
Veille, étude, analyse de l'environnement, des marchés, de la concurrence, détection des opportunités de croissance du transport fluvial en Afrique, conception de l'offre transport fluvial, valorisation de nouveaux projets, définition et mise en œuvre de la stratégie commerciale.
01/2011 - 12/2012 — Chargé de Développement Commercial
Gestion d'un portefeuille clients industriels et professionnels, rédaction et envoi de propositions commerciales, prise de contact et négociation pour la signature de contrats de Gaz Naturel.
01/2010 - 12/2011 — Assistant Trade Finance
Élaboration des présentations des produits Trade Finance, reporting d'activités de l'équipe Trade finance, veille concurrentielle des différentes banques de la place.
01/2009 - 12/2010 — Vendeur assistant Manager
Vendeur / conseiller, merchandising de l'univers « Chemise » homme, organisateur d'événements commerciaux.

Langues

Anglais (courant), Espagnol (courant)

Atouts

Responsable des Ventes, Business Development, Développement Commercial, Trade Finance, Vente, Négociation, Analyse de marché, Gestion de portefeuille clients, Reporting, Merchandising, Organisation d'événements

Logiciels

Pack Office

Loisirs

Tennis, Football, Rugby, Lecture de magazines spécialisés (automobile, vin, économie, EnR), Journaux (le monde, courrier international, les échos)

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.