Responsable Commercial

Né(e) en 1983 · 51100 REIMS · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 2102150705

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Grand-Est
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Services commerciaux

Formations

2014 — Bac +5 — EI.CESI
Ingénieur généraliste
2011 — Bac +3 — UTT de Troyes
Licence Professionnelle "Maîtrise de l'Energie et Energies renouvelables&quot
2007 — Bac +3 — IUT de Caen
Licence Professionnelle "Commerce de Matériels et Engins BTP&quot
2005 — Bac +2 — IUT de Marseille
DUT Génie Thermique et Energie
2002 — Bac — lycée Youssef Ben Tachafine
Bac S. Option Langue française

Expériences professionnelles

04/2014 - 07/2014 — Attaché technico-commercial ventilation
Prospection et développement de clientèle de type installateurs Génie climatique et électriciens sur le 51 et le 08
02/2012 - 03/2014 — Responsable commercial Nord-Est Prescription et développement
Promotion des systèmes de ventilation MVN auprès des bailleurs, architectes, bureaux d'études, et installateurs
09/2010 - 09/2011 — Assistant chargé de mission Agenda 21 à la direction du développement durable
Participation aux travaux : Réalisation du Bilan Carbone® Territoire, pilotage d'une étude sur la caractérisation du potentiel en énergies renouvelables multifilières sur les bassins Rémois et Sparnacien, montage et participation à des évènements (grand public et professionnel).
06/2007 - 09/2010 — Responsable de location engins et matériels BTP
Accueil et conseil clientèle, établissement et suivi des contrats de location, facturation, organisation et planification des livraisons et des dépannages, prospection de clientèle, développement de l'espace vente (vente de petits outillages, consommables, matériels), animation et gestion (approvisionnement, marchandisage, promotion).
02/2007 - 06/2007 — Stage d'attaché au service d'occasion
Opérations de marketing pour l'amélioration du service Occasion.
04/2005 - 05/2005 — Stage de fin d'études comme Assistant de chargé d'affaires
Réalisation et modification de schémas sur AUTOCAD, réalisation des dossiers d'ouvrage exécuté, passage, réception et contrôle des commandes, réalisation des plannings des travaux et supervision des chantiers

Langues

Français (Courant)

Compétences

Dimensionnement et chiffrage d'installation de ventilation. Montage technico-économique de projets EnR. Organisation commerciale : Maîtrise des phases et techniques de vente. Identification, prospection, prescription, négociation, et suivi des affaires, recouvrement, veille technique, fidélisation. Utilisation d'outil CRM

Utilisation de logiciels spécialisés Energie et Environnement :
RETScreen, CAP ENERGY PRO ENR (simulation et dimensionnement d’installations d’EnR), PLEIADE (Simulation thermique dynamique), AUTOCAD Module Bâtiment (dessin industriel), DPE, Gabi (analyse du cycle de vie de produits), Bilan Carbone®. AIRFLOW (ventilation). OPTIMA 3D (ventilation). Puissance VMC (ventilation).

Logiciels

Pack Office, AutoCAD, Pleiades

Permis

Permis B

Loisirs

Voyages : Maroc, Tunisie, Sultanat d'Oman, Espagne, Italie, Grèce, Seychelles, Maldives, Martinique..
Action social : Ancien membre de AVES , association de Vocations et Education Sociale, basée à Casablanca.
Cinéma : Un bon moment de détente, de réflexion, et de bonne adrénaline. Lecture : Magazines spécialisés. Romans

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.