

Né en 1986
37700 Saint-pierre-des-corps
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 2102230630

Ingénieur d'affaires

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Centre-Val de Loire, dans l'Ingenierie.

Formations

2014 : Bac +4 à IRIAF : Institut des risques industriels, assurantiels et financiers de l'Université de Poitiers sur Niort

Maîtrise : Management des risques des systèmes d'information

2014 : Formation

- CCNA 640-802 (Cisco Certified Network Associate)
- CCDA 640-863 (Cisco Certified Design Associate)
- ARCH 642-812 (Cisco Designing Cisco Network Service Architecture)
- BCMSN 642-873 (Building Cisco Multilayer Switched Networks)
- Formation fondamentale de MOBOTIX AG Security-Vision-Systems
- Streamcore Certified Exploitation/Infrastructure- SCM
- Certified Selling HP SMB Solutions
- ITIL V3 Fondation

2009 : Bac +5 à HEISI : Hautes Études d'ingénieries des systèmes d'informations sur Casablanca, Maroc

Master 2 : Ingénieur Option Système et réseaux

2004 : Bac à Lycée IBNOU KHALDOUN sur El Jadida, Maroc

Baccalauréat option Scientifique

Expériences professionnelles

05/2014 - 09/2014 :

Chef de projet Télécom chez Vienne Documentique sur Poitiers

Étude et déploiement de la solution de téléphonie IP Wildix : Chef de projet Télécom
(Stage de reprise d'études)

- Gestion de projet : Qualification des besoins
- Audit et analyse de l'infrastructure existante
- Établir un reporting sur l'avancement du projet sous MS Project
- Gestion des risque : les identifier, les anticiper, les traiter
- Réalisation de cahier des charges et le calendrier des réalisations
- Établir le plan de continuité et de reprise d'activité
- Mise en place de la solution de téléphonie IP avec la communication unifiée

09/2012 - 05/2013 :

Ingénieur d'affaires chez First Informatique sur Casablanca, Maroc

BU commercial

- Réponse aux cahiers des charges et négociations des contrats
- Développer et consolider la base installée des produits
- Analyser les besoins et les réalisations d'offres commerciales

- Assurer le suivi commercial des comptes clients et conseiller les produits adaptés aux projets

11/2011 - 09/2012 :

Ingénieur Avant-vente chez Axeli sur Rabat, Maroc

BU Avant-vente

- Analyse de marché pour la compréhension des problématiques clients
- Rédaction des offres technico-commerciales
- Présentation avant-vente des solutions aux clients
- Rédaction des comptes rendu de l'avancement technique des projets

03/2011 - 10/2011 :

Ingénieur Avant-vente chez Be-ip Africa sur Casablanca, Maroc

- Gestion de la fiche projet
- Conception des dossiers techniques
- Réalisation des démonstrations Produits
- Travail en collaboration avec le Marketing et la R&D
- Promotion de la marque et présentation des produits lors des séminaires et salons

12/2009 - 02/2011 :

BU informatique : ingénieur supérieur de support en informatique chez Quick Money (efloussy) sur Casablanca, Maroc

- Mise en place de la plateforme IT sécurité
- Supervision et Monitoring des équipements du réseau
- Support IT : assurer l'installation de matériel dans le cadre d'une assistance aux clients (externes pour les SSII, internes chez l'utilisateur).

2008 - 2009 :

Sécurité du Data Center : Ingénieur Avant-vente chez Cbi sur Casablanca, Maroc

2007 - 2008 :

Application sur Astérisk : Ingénieur étude et développement chez Heisi : Hautes Études D'ingénieries Des Systèmes D'informations, Maroc

2006 - 2007 :

Intégrateur solution de messagerie unifiée (Stage) chez Ares Maroc sur Casablanca, Maroc

Intégration de Microsoft Exchange 2007 avec Call Manager

2005 - 2006 :

La sécurité des réseaux : Administrateur réseaux chez Heisi : Hautes Études D'ingénieries Des Systèmes D'informations, Maroc

2004 - 2005 :

Réalisation d'une application Gestion des Stagiaires: développeur PHP (Stage) chez Heisi : Hautes Études D'ingénieries Des Systèmes D'informations, Maroc

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

- Gestion de projet : Qualification des besoins
- Audit et analyse de l'infrastructure existante

- Établir un reporting sur l'avancement du projet sous MS Project
- Gestion des risque : les identifier, les anticiper, les traiter
- Réalisation de cahier des charges et le calendrier des réalisations
- Établir le plan de continuité et de reprise d'activité
- Mise en place de la solution de téléphonie IP avec la communication unifiée
- Réponse aux cahiers des charges et négociations des contrats
- Développer et consolider la base installée des produits
- Analyser les besoins et les réalisations d'offres commerciales
- Assurer le suivi commercial des comptes clients et conseiller les produits adaptés aux projets
- Routage / Commutation : LAN, MAN et WAN, Réseaux Virtuels, Wifi : Cisco, Aruba
- PBX, Nortel, Asterisk, CU, IPBX: Cisco, Wildix, Lync
- Symantec, Overland Storage
- Hyper-V, VMware, vSphere
- AMDEC, arbre de causes, analyse fonctionnel, MOSAR
- Réalisation d'un Forum sur la thématique sécurité incendie dans les systèmes d'informations : pilotage de projet, plan de communication, note de cadrage, analyse d'Aléas, P.E.R.T, planning de Gant, Cahier des charges, PCA, PRA, Tableau de bord

Centres d'intérêts

- Tennis, Natation, voyages.
- Participation à la journée d'étudiant (Cisco Day) organisée par Cisco Système.
- Participation à la journée Cisco Expo organisée par Cisco Système