Directeur Commercial

Né(e) en 1970 · 78390 Bois d’Arcy · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2103081134

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2013-12-31 — LINK UP
Formation de Mentor Professionnel
1995-12-31 — Bac +5 — ESCP Senior
Master Marketing et Vente
1988-12-31 — Institut Etudes Politiques
Diplôme
1985-12-31 — Marine Nationale
Test Préparatoire Pilote de Chasse Aéronavale
1985-12-31 — École Préparatoire
Maths Sup et Maths Spé
1983-12-31 — Bac — Lycée
Baccalauréat S mention AB

Expériences professionnelles

2013-01-01 - 2013-12-31 — Directeur Commercial Corporate

Manager de Transition : coaching et animation des directeurs de centres de profit, développement personnel, aide opérationnelle aux directeurs de centre de profits, organisation, optimisation des organisations, développement commercial.

2004-01-01 - 2013-12-31 — Directeur Opérationnel

Pilotage opérationnel de Centres de Profits, management des directeurs de centres, diversification des activités, fiabilisation de l’organisation, direction de Call Centers.

2000-01-01 - 2004-12-31 — Responsable Stratégie Commerciale

Direction des opérations commerciales du groupe au niveau national et international, définition et mise en œuvre de la stratégie commerciale, dynamisation et animation des équipes.

1997-01-01 - 2000-12-31 — Directeur Commercial

Reprise et organisation de l’activité sur le département pour développer les marges, déploiement de la stratégie du groupe, direction de Call Centers.

1993-01-01 - 1997-12-31 — Directeur Commercial

Mise en œuvre de la stratégie sur Paris Est, lancement du nouveau concept d’agences Entreprise au niveau National.

1991-01-01 - 1993-12-31 — Chef des Ventes

Suite à rachat de la société par le Groupe La Poste, intégration des commerciaux, lancement et ventes de nouvelle offres.

1988-01-01 - 1991-12-31 — Chef des Ventes

Animation et ventes sur 6 secteurs de la Poste sur l’offre Chronopost.

1987-01-01 - 1988-12-31 — Animateur Commercial, puis Chef des Ventes

1986-01-01 - 1987-12-31 — Cadre équipe Technique

Langues

Anglais (Courant)

Atouts

Développement commercial, Pilotage de Centres de Profits, Management d'équipe, Coaching, Optimisation des processus, Reporting, CRM, ERP, KPI

Logiciels

Pack Office

Loisirs

Responsable dans une association humaniste depuis 12 ans, Golf Index 12

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.