

**Vanessa Z.** - Née en Décembre 1977  
**77220 Tournan En Brie**  
**21 ans d'expérience**  
**Réf : 2103111221**

## Ingénieure commerciale

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans l'Ingénierie.

### Formations

---

**2009** : Bac +2

B.T.S. NRC (Négociation Relation Client)

**1998** : Bac

BAC SMS. (Sciences Médico-Sociales)

**1996** : BEP

BEP Sanitaire et Sociale

**1996** : CAP

CAP Petite enfance / Diplôme de Secouriste

### Expériences professionnelles

---

**2017 à ce jour** :

Négociatrice Immobilier chez Orpi Lebreton - Seine Et Marne sur Pontault-combault

Commercialisation de biens immobiliers

Activités :

Transaction, vente, conseil client, estimation, signature de mandat, signature

compromis de vente, suivi de dossier notarial, analyse financière

**2015 - 2017** :

Négociatrice Immobilier chez Ozoir Immobilier.com - Seine Et Marne sur Ozoir La Ferrière

Commercialisation de biens immobiliers

Activités :

Transaction, vente, conseil client, estimation, signature de mandat, signature compromis de vente, suivi de

dossier notarial, analyse financière.

**2011 - 2015** :

Responsable S.A.V Santé chez Sdez - Seine Et Marne sur Chelles

Suivi préventif, curatif et développement de la clientèle

Assurer le bon déroulement de la prestation linge auprès des établissements santé.

Activités :

Gestion et encadrement des différents sites de production afin d'assurer le bon déroulement de la prestation linge.

Etude des consommations (statistiques, ratios, synthèses), traitement des réclamations clients.

**2003 - 2010** :

## Négociatrice Immobilier chez Groupe Immo3d - Val De Marne sur Champigny Sur Marne

Commercialisation et gestion de biens immobiliers

Activités :

Transaction, vente, conseil client, estimation, signature de mandat, signature compromis de vente, suivi de dossier notarial, analyse financière et analyse de plan de financements : présentation de dossier aux établissements bancaires.

Développement du portefeuille, gestion de l'agence, Investissements Locatifs,

Patrimoine Immobilier. Création et développement, mise en location des biens, calcul de marge, suivi client au service gestion après achat de patrimoine, conseil sur la réglementation fiscale

### **2000 - 2003 :**

Chargé de Clientèles Particulier et Professionnelles chez Sun Service - Seine Et Marne sur Claye-souilly

Responsable de secteur, développement et suivi du portefeuille clients.

Activités :

Responsabilité d'une équipe de 10 salariés, suivi et contrôle du travail effectué dans les différentes entreprises.

Développement des contrats, gestion des comptes.

## Langues

---

Espagnol (Oral : scolaire / Ecrit : intermédiaire)

## Logiciels

---

Pack Office

## Atouts et compétences

---

- Gestions Administratives.
- Management Commercial (50 pers).
- Prospection et Gestion de Portefeuille Clients.
- Audit.
- Animation réseau de Prestataires.
- Etudes et Propositions commerciales

## Permis

---

Permis B

## Centres d'intérêts

---

Cinéma, Décoration d'intérieur, Voyages