Acheteur

- - · 0 à 1 an d'expérience · Réf. 2103251043

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : a étudier
Secteur : Services commerciaux

Formations

2011 — Bac +3 — IAE Savoie Mont Blanc
Licence en Management International
2010 — Bac +2 — IFC Avignon
BTS Commerce International
2007 — Bac — Lycée de l'Arc
Baccalauréat Science et Technologie de Gestion option RH

Expériences professionnelles

2020 - 2020 — Acheteur Direct

Industrie biopharmaceutique & biotechnologique.
- Gérer les achats conformément aux procédures globales
- Sélection des fournisseurs répondant le mieux aux attentes & exigences de l'entreprise
- Négocier les conditions d'achat optimales (i.e. coût délai, qualité)
- Évaluer la performance de ses fournisseurs en collaboration avec tous les services concernés
- Manager ses fournisseurs ; mise en place de plan d'action visant à l'amélioration continue des performances de ses fournisseurs et à la gestion du risque lié à ses fournisseurs
- Mise en oeuvre des plans d'actions garantissant la conformité avec les procédures globales et exigences règlementaires et l'optimisation du process Achat
- Pilote de la gestion des changements imposés par les fournisseurs
- Contribution à des projets pilotés par le Product Development voire les Opérations
- Mise en place des indicateurs de performances et émission d'un reporting documenté, régulier et fiable

2014 - 2019 — ACHETEUR

- Assurer les achats de produits / matériel pour le compte de l'entreprise (15-20M€ par an).
- Mettre en place la stratégie achats.
- Prospecter (sourcing), gérer et évaluer le panel de fournisseurs
- Effectuer des audits fournisseurs
- Gérer le relationnel et la fidélisation fournisseurs.
- Conseiller les commerciaux lors des appels d'offre en leur apportant les connaissances techniques nécessaires.
- Lancer des appels d'offres auprès des fournisseurs référencés
- Evaluer / analyser les conditions techniques et les tarifs.
- Négocier les meilleures conditions d'achat (prix / délais) pour obtenir la meilleure marge.
- S'assurer de la bonne exécution des dossiers et du respect contractuel.
- Résoudre les litiges commerciaux ou financiers avec les fournisseurs
- Effectuer une veille permanente sur le marché (évolution de la demande, des caractéristiques des produits, visite des salons…).

Résultats significatifs :
- Marge moyenne de 30% sur chaque dossier.
- Sourcing de 4 nouveaux fournisseurs devenus stratégiques pour la société.
- Accord d'exclusivité conclu avec des fournisseurs stratégiques sur différents projets

2013 - 2013 — COORDINATEUR DE PROJET

- Assurer la gestion, la coordination et le suivi de contrat depuis son enregistrement jusqu'à la facturation.
- Assurer l'interface entre les services internes à l'entreprise pour optimiser le suivi du contrat et la satisfaction du client.

- Analyser les différentes contraintes du dossier : délai, conditions de paiement, termes de livraison (incoterms), pénalités de retard, destinations et spécifications.
- Assurer le suivi de la commande fournisseur : relances, suivi des acheminements, gestion des mises à disposition pour le service inspection.
- Informer, renseigner et sécuriser le client sur l'état d'avancement de sa commande (édition d'un calendrier de production)
- Effectuer des visites de suivi de production chez les fournisseurs afin de s'assurer que les instructions données au préalable ont été suivi

2011 - 2012 — ASSISTANT COMMERCIAL

- Prospecter.
- Assurer la gestion de commande import - export.
- Être en constante relation avec les transporteurs

Langues

Anglais (scolaire)

Compétences

Gestion d'Achats production, stratégique et projet | Stratégie Achats | Management du panel fournisseur | Sélection des fournisseurs | Gestion des risques & litiges/Gestion d'Achats production et stratégique/ négociation

Permis

Permis B

Loisirs

Sport : Boxe et CrossFit.
Passion pour les nouvelles technologies et l'histoire.
Voyages : Etats-Unis, UK, Russie, Chine…

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.