Commercial Btob

92300 Bois-colombes · 3 à 5 ans d'expérience · Réf. 2103310644

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Services commerciaux

Formations

2014 — Diplôme
ESC, Ecole Supérieure de Commerce
2010 — Bac +2
D.U.T techniques de Commercialisation
2008 — Bac +5
E.I.S.T.I, Ecole d'Ingénieur en Informatique
2007 — Bac
Baccalauréat scientifique, Notre Dame de la Compassion

Expériences professionnelles

2013 - 2014 — Consultant Performance & Reward

- Projets de conseil personnalisés (PSE ; Chemins de carrières ; Rémunération; etc.) ;
- Benchmarks de rémunération ;
- Création d'outil Excel (simulateurs) ;
- Descriptions de poste ;
- Création de système de classification rémunération;
- Pesée/cotation des emplois ;
- Analyse de datas ;
- Chef de projet Enquête (Elaboration du questionnaire, recueil des données, gestion de la relation client, traitement des données, Elaboration du rapport et restitution client)
- Gestion relation clients

2011 - 2011 — Modérateur de site internet

- Vérification du contenu du site et ajustements ;
- Aide auprès des clients du site ;
- Contrôle du contenu des publications clients

2008 - 2010 — Commercial BtoB

- Prospection ;
- Gestion de la relation client : Responsable d'un portefeuille de 5 entreprises (ETF, ATVF, ENTRA, PICHENOT BOUILLES, EIFFAGE CONSTRUCTION) ;
- Recrutement intérimaire

Langues

Français (courant)

Compétences

- Prospection ;
- Gestion de la relation client
- Responsable d'un portefeuille
- Managériale et comptabilité

Logiciels

Pack Office

Permis

Permis B

Loisirs

Football, Piano, Natation

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.