

Né en 1972
27530 Ezy Sur Eure
0 à 1 an d'expérience
Réf : 2104011245

Attaché commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Normandie, dans les Services commerciaux.

Formations

2008 : Formation à Formation FENWICK
Connaissance des produits et technique de vente

2005 : Formation à Formation Manitou - Toyota
Connaissance des produits et des marchés -technique de vente

2001 : Formation à Formation Intermarché
Management - Négociation des achats

Expériences professionnelles

07/2011 à ce jour :

Directeur Commercial pour les marques Toyota - Merlo/Attaché commercial chez Mti - Concessionnaire Matériel De Manutention sur Trappes
- Prospection clientèle industrielle, agricole, artisanale, travaux publics, municipalités et grands comptes
- Préparation des propositions commerciales
- Négociation avec le client
- Mise en place de dossiers de financement
- Utilisation du logiciel ICRM

12/2010 - 07/2011 :

Commercial chariots CESAB chez Oms sur Sartrouville
- Prospection clientèle
- Préparation des propositions commerciales
- Négociation avec le client

01/2010 - 12/2010 :

Commercial chariots chez Agence Fenwick Ile De France Ouest sur Morainvilliers
- Prospection clientèle
- Préparation des propositions commerciales
- Négociation avec le client

06/2008 - 12/2009 :

Attaché commercial occasion - Départements 75, 78, 92 et 28 chez Agence Fenwick Ile De France Ouest sur Morainvilliers
- Prospection clientèle
- Préparation des propositions commerciales
- Négociation avec le client

01/2006 - 05/2008 :

Attaché commercial pour les marques Manitou - Toyota - IMER - Départements 78 et 92 chez Mti - Concessionnaire Matériel De Manutention sur Trappes

- Prospection clientèle
- Clientèle industrielle, agricole, artisanale, travaux publics et municipalités
- Préparation des propositions commerciales
- Négociation avec le client
- Ouverture de compte grand compte

04/2004 - 12/2005 :

Responsable marketing rattaché au PDG chez Mti - Concessionnaire Matériel De Manutention sur Trappes

- Mise en place de la cellule marketing
- Management d'une équipe de 3 personnes
- Mise en place de catalogue pour les matériels d'occasion
- Création de fichiers prospects, de reporting activité et de mailing

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

- Prospection clientèle
- Préparation des propositions commerciales
- Négociation avec le client

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Voyages, jeux de stratégie, sport