

Né en 1982  
**44720 Saint Joachim**  
**Plus de 10 ans d'expérience**  
Réf : 2104061401

## Technico-commercial/conseiller commercial

### Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Pays de la Loire, dans les Services commerciaux.

### Formations

**2005** : certificat à CFP Notre Dame du Roc sur La Roche Sur Yon  
Obtention du certificat de formation commerciale

**2003** : Bac +2 à ENACOM sur Nantes  
Obtention du BTS en commerce international

**2001** : Bac à Saint Joseph sur Châteaubriant  
Obtention du BAC Gestion, mention assez bien

### Expériences professionnelles

**2013 - 2014 :**  
Commercial B to C chez Confort Plus sur Pont Saint Martin  
Commercial B to C en rénovation de bâtiment (menuiserie, store extérieur, garde-corps, isolation...)

**2012 - 2013 :**  
Technico-commercial chez Neo Vivo sur Bouguenais  
Technico-commercial spécialisé dans le bâtiment (isolation, ventilation, traitement de charpente...)

**2010 - 2012 :**  
Conseiller commercial indépendant chez Solerine / France Energies sur St Gilles Les Bains  
Conseiller commercial indépendant en photovoltaïque et chauffe-eau solaire

**2010 - 2010 :**  
Technico-commercial chez Helilagon - L'eperon  
Technico commercial dans le tourisme chez HELILAGON, compagnie spécialisée par le survol de l'île en hélicoptère  
Responsable du point de vente de l'Ermitage

**2009 - 2009 :**  
Commercial indépendant chez Arthys Monétique sur La Possession  
Commercial indépendant en monétique en B to B, vente de TPE avec garantie du paiement chèque

**2007 - 2009 :**  
Technico-commercial/responsable d'équipe chez Pellin Et Cie Ouest sur Bouguenais  
Technico-commercial responsable d'équipe (encadrement d'une équipe de 5 commerciaux)

**2007 - 2007 :**

Magasinier, vendeur, livreur chez Meubles Boizannes sur Ste Pazanne

Magasinier, vendeur, livreur dans l'aménagement intérieur

**2006 - 2006 :**

Attaché clientèle en assurance en B to C chez Azur Prevoyance sur Nantes

**2005 - 2006 :**

Responsable commercial grand ouest B to B en géo- localisation (15 départements) chez Sedimap sur Montauban

**2005 - 2005 :**

Commercial export en outil de communication chez Manicom sur La Baule

**2002 - 2002 :**

Commercial export dans l'industrie de la chaussure chez Hormas Y Tacones El Arbol, Mexique

**Langues**

---

Espagnol (Oral : courant / Ecrit : avancé)

**Logiciels**

---

Pack Office

**Atouts et compétences**

---

Expérience du B to B et B to C Technique commerciale Gestion du client de A à Z Expérience en management Connaissance sur divers secteurs d'activités (bâtiment, développement durable, assurance, tourisme...)

**Permis**

---

Permis B

**Centres d'intérêts**

---

Pratique le cyclisme, la course à pied et la randonnée (participation au grand raid 2011)