

Né en 1982  
44720 Saint Joachim  
Plus de 10 ans d'expérience  
Réf : 2104061401

## Technico-commercial/conseiller commercial

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Pays de la Loire, dans les Services commerciaux.

### Formations

---

**2005** : certificat à CFP Notre Dame du Roc sur La Roche Sur Yon  
Obtention du certificat de formation commerciale

**2003** : Bac +2 à ENACOM sur Nantes  
Obtention du BTS en commerce international

**2001** : Bac à Saint Joseph sur Châteaubriant  
Obtention du BAC Gestion, mention assez bien

### Expériences professionnelles

---

**2013 - 2014** :  
Commercial B to C chez Confort Plus sur Pont Saint Martin  
Commercial B to C en rénovation de bâtiment (menuiserie, store extérieur, garde-corps, isolation...)

**2012 - 2013** :  
Technico-commercial chez Neo Vivo sur Bouguenais  
Technico-commercial spécialisé dans le bâtiment (isolation, ventilation, traitement de charpente...)

**2010 - 2012** :  
Conseiller commercial indépendant chez Solerine / France Energies sur St Gilles Les Bains  
Conseiller commercial indépendant en photovoltaïque et chauffe-eau solaire

**2010** :  
Technico-commercial chez Helilagon - L'eperon  
Technico commercial dans le tourisme chez HELILAGON, compagnie spécialisée par le survol de l'île en hélicoptère  
Responsable du point de vente de l'Ermitage

**2009** :  
Commercial indépendant chez Arthys Monétique sur La Possession  
Commercial indépendant en monétique en B to B, vente de TPE avec garantie du paiement chèque

**2007 - 2009** :  
Technico-commercial/responsable d'équipe chez Pellin Et Cie Ouest sur Bouguenais  
Technico-commercial responsable d'équipe (encadrement d'une équipe de 5 commerciaux)

**2007 :**

Magasinier, vendeur, livreur chez Meubles Boizannes sur Ste Pazanne

Magasinier, vendeur, livreur dans l'aménagement intérieur

**2006 :**

Attaché clientèle en assurance en B to C chez Azur Prevoyance sur Nantes

**2005 - 2006 :**

Responsable commercial grand ouest B to B en géo- localisation (15 départements) chez Sedimap sur Montauban

**2005 :**

Commercial export en outil de communication chez Manicom sur La Baule

**2002 :**

Commercial export dans l'industrie de la chaussure chez Hormas Y Tacones El Arbol, Mexique

## Langues

---

Espagnol (Oral : courant / Ecrit : avancé)

## Logiciels

---

Pack Office

## Atouts et compétences

---

Expérience du B to B et B to C Technique commerciale Gestion du client de A à Z Expérience en management  
Connaissance sur divers secteurs d'activités (bâtiment, développement durable, assurance, tourisme...)

## Permis

---

Permis B

## Centres d'intérêts

---

Pratique le cyclisme, la course à pied et la randonnée (participation au grand raid 2011)