Business Developper

33260 La Teste de Buch · 3 à 5 ans d'expérience · Réf. 2104071319

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Nouvelle-Aquitaine
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2016 — Formation — ECOLE DE JOURNALISME › ESJ
Formation aux différents aspects du journalisme
2015 — Formation — LYCEE GRAND AIR ARCACHON
BACCALAUREAT SERIE L mention assez bien

Expériences professionnelles

10/2019 - à ce jour — RESPONSABLE COMMERCIALE
• DÉVELOPPER DES NOUVELLES OPPORTUNITÉS D'AFFAIRES
• RÉALISATION DE CONTRAT AVEC NÉGOCIATION ET OBJECTIF DE VENTE EN B TO B ET B TO C
• MANAGEMENT ET FORMATION DES COMMERCIAUX

01/2019 - 10/2019 — COMMERCIALE SÉDENTAIRE
• REALISATION DE CONTRATS AVEC NEGOCIATION ET OBJECTIF DE VENTE
• VENTE A DISTANCE PAR TELEPHONE B TO C
• MANAGER D'EQUIPE DE 5 PERSONNES AVEC FORMATION AUX TECHNIQUES COMMERCIALES DE VENTE PAR TELEPHONE

09/2017 - 12/2018 — AGENT COMMERCIAL OPÉRATIONNEL
• PRISE EN CHARGE ET RENSEIGNEMENT CLIENTELE BASIQUE ET PRESTIGE
• REALISATION DE CONTRATS AVEC NEGOCIATION ET OBJECTIF DE VENTE
• SUIVIS DES DOSSIERS CLIENTS LITIGIEUX AINSI QUE SUIVIS DES VEHICULES (ETATS)

07/2015 - 06/2017 — ASSISTANTE
• ASSISTANCE AU SERVICE MARKETING ET COMMERCIAL / DÉVELOPPEMENT DE NOUVELLES OPPORTUNITÉS D'AFFAIRES
• PROSPECTION TELEPHONIQUE ET RENDEZ-VOUS COMMERCIAUX EN B TO B
• MISE A JOUR DE LA BASE DE DONNÉES DU CRM

Langues

Espagnol (scolaire)

Compétences

• DÉVELOPPER DES NOUVELLES OPPORTUNITÉS D'AFFAIRES
• RÉALISATION DE CONTRAT AVEC NÉGOCIATION ET OBJECTIF DE VENTE EN B TO B ET B TO C
• MANAGEMENT ET FORMATION DES COMMERCIAUX

Logiciels

Pack Office

Loisirs

HOBBIES
Mode, voyages, cinéma

SPORT ›
Boxe, sport en salle, crossfit

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.