Chargée De Developpement/conseillère En Vente

94420 Le Plessis-Trévise · 3 à 5 ans d'expérience · Réf. 2104150920

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Services commerciaux

Formations

2019 — Bac +5 — École PPA Business School
Master Management Commercial :Spé : Distribution Merchandising& E-commerce
2017 — Bac +5 — École PPA Business School
Bachelor Marketing et Commerce
2013 — Bac — Lycée Françoise Cabrini
Baccalauréat Secrétariat

Expériences professionnelles

01/2020 - 03/2020 — Chef de Secteur GMS
Développer le Chiffre d'Affaires
Négocier la présence des produits en magasin
Appliquer les accords nationaux et régionaux
Optimisation de l'assortiment
Mise en place et recommandation des plans merchandisings
Vente et revente des tracts promotionnels nationaux et régionaux
2017 - 2019 — Assistante commerciale
Suivi et réponse aux appels d'offre promotionnels
Suivi et envoi du CA et volumes (interne + clients)
Réalisation du suivi budgétaire des accords commerciaux nationaux et régionaux.
Imputation des factures, et suivi des litiges,
Maintenir le suivi des référencements produits avec l'envoi des tarifs,
Création et envoi du planning promotionnel à la force de vente
Assurer la bonne organisation des manifestations organisées par les équipes
2016 - 2017 — Assistante Manager Retail Design
Gestion et suivi des bons de commandes des stands permanents
Gestion des Call for tender PLV/Testeurs
Gestion des stocks & envois des PLV / Testeurs
Création d'outils de partage
Elaboration Projets Books pour informer le terrain
2015 - 2015 — Conseillère en vente
Accueillir le client, le conseiller et identifier ses besoins
Réception et contrôle des commandes, gestion de la caisse
Mission de Merchandising
2015 - 2016 — Chargée de developpement
Prospection, suivi, relance
Détection d'offres
Opération collecte de Taxe d'Apprentissage
Gestion des plannings des Chargées de Relation Entreprise
Gestion, organisation et participation à des événements

Langues

Espagnol (scolaire)

Compétences

Accueillir le client, le conseiller et identifier ses besoins
Réception et contrôle des commandes, gestion de la caisse
Mission de Merchandising
Prospection, suivi, relance
Détection d’offres

Permis

Permis B

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.