

Né en Janvier 1983
78290 Croissy-sur-seine
0 à 1 an d'expérience
Réf : 2104261300

Chargé d'affaires

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services commerciaux.

Formations

2020 : Formation à ESCT - Ecole Supérieure de Conduite de Vincennes sur Vincennes
Chargé D'affaire Travaux BTP

2012 : Bac +4 à Université de SAAD DAHLEB, Algerie
BAC+4 Science Economique option Banque Monnaie Finance

2012 : Formation à ESG ALGÉRIE, Algerie
Formation Techniques de vente et négociation commerciale

2010 : Formation à Entreprise Groupe des sociétés Hasnaoui, Algerie
Chargé d'affaire BTP

2003 : Formation à Commissaire aux comptes, Algerie
Comptabilité Fiscalité Paie

Expériences professionnelles

06/2020 à ce jour :

Chargé d'Affaires chez Sarlbra sur Saint-ouen-l'aumône
Étude des appels d'offres, prospection de nouveaux projets
Réception et étude du dossier technique (plans d'architecte, rapport d'études, budget prévisionnel).
Recherche des partenaires et sous-traitants éventuels
Métrage, chiffrage et planification des travaux
Établissement de mémoires techniques
Réévaluation de l'étude technique, le budget prévisionnel et élaboration du budget détaillé (volume de matériaux, ressources nécessaires humaines et matérielles.).
Suivi et coordination des opérations

09/2012 - 02/2018 :

Chargé d'Affaires chez Teknachem, Algerie
Formulation de béton et essais de convenances
Analyse et traitement des appels d'offres (public, privé)
Élaboration des offres techniques et commerciales
Calcul des volumes de béton pour différents chantiers
Préconisation des solutions chimiques pour la construction
Planification des travaux
Gestion financière des chantiers (optimisation de la marge d'exécution des chantiers).
Gestion opérationnelle du personnel des chantiers
Négociation des prix et des contrats de fournitures
Suivi technique complet des projets

08/2010 - 09/2012 :

Chargé d'Affaires chez Grupopuma Algérie sur Alger, Algérie
Préconisation des matériaux pour le second oeuvre
Établissement des offres techniques et commerciales
Réalisation des métrés et devis pour traitement de façade et sol
Organisation et suivi de chantier et garantie de bonne application des produits
Préconisation et conseil client

07/2004 - 11/2008 :

Commercial chez El Fallah sur Alger, Algérie
Facturation
Déclaration fiscale et rapprochement bancaire
Prospection commerciale (téléphone, mailing)

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Logiciels

Pack Office, AutoCAD, MS Project

Atouts et compétences

Connaissance techniques et technologiques en (TCE , VRD)
Lecture des plans (architecturaux et exécutions)
Étude de prix
Réalisation des métrés et chiffrage de projet
Planification et gestion de travaux
Élaboration des plans d'installation de chantier

Permis

Permis B