

Né en 1975
49600 Beaupreau
0 à 1 an d'expérience
Réf : 2104261640

Commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Pays de la Loire, dans les Services commerciaux.

Formations

2014 : Formation à EURESPACE-FORMATION sur Cholet
Formation AUTOCAD 2013

1994 : Formation à Lycée FRESSINET sur St Brieuc
Mention Complémentaire Escaliéteur

1993 : CAP à Lycée MAUPERTUIT sur St Malo
CAP Menuisier Agenceur

Expériences professionnelles

09/2012 - 03/2013 :
Responsable de secteur BRETAGNE chez Groupe Millet sur Bressuire
Création d'un fichier clients vers le professionnel et le fenêtrier
- Mise en avant d'une nouvelle marque et de sa stratégie
- Réalisation de devis
- Etude du risque client (couverture financière)
- Assistance technique pour prise de commandes

01/2011 - 09/2012 :
Technico-commercial sur les départements du 22/29/35 et 56 chez Samic Production sur Geste
Suivi et développement du portefeuille clients (professionnels)
- Assistance technique et prise de côtes sur chantiers
- Suivi des SAV et impayés
- Formation produits

06/2010 - 01/2011 :
Technico-commercial sur les départements du 29 et 56 chez Escaliers Hallou sur St Aubin Du Cormier
Développement du portefeuille clients (professionnels et particuliers)
- Suivi clientèle
- Réalisation de devis et bons de commande
- Prise de côtes

06/2006 - 06/2010 :
Technico-commercial sur le département du 29 chez Escaliers Flin sur Languenan
Développement du portefeuille clients (artisans, promoteurs immobiliers, constructeurs de maisons individuelles)
- Suivi clientèle
- Réalisation de devis et bons de commande

- Prise de côtes
- Suivi des SAV
- Formation des artisans sur les produits et techniques de pose

09/1994 - 06/2006 :

Dessinateur industriel chez Escaliers Flin sur Languenan

Réception des commandes

- Conception de plans de fabrication en CAO-DAO
- Réalisation de fiches de débit de bois
- Calcul de temps de fabrication
- Réalisation de plans avant projet
- Aide au chiffrage de plans

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

Suivi et développement du portefeuille clients (professionnels)

Suivi des SAV et impayés

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Sports : basket, marche à pied et vélo

Activités : bricolage