Responsable Achats

93190 Livry-Gargan · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2104271756

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Services commerciaux

Formations

2005 — Bac +5 — école supérieure européenne de management
Master Développement International ECEMA
2004 — Formation — école de Commerce de la CCI du Jura
2ième cycle Magestic - Diplôme de Responsable en Développement Commercial et Organisation Industrielle
2002 — Bac +2 — Lycée Condorcet
BTS Commerce International
2000 — Bac
Baccalauréat Scientifique

Expériences professionnelles

10/2018 - à ce jour — RESPONSABLE ACHATS
•Projet de distribution - Nouveau MDR UE 2017/745 - scope 3.7m€
•Group spend mapping
•Contract management
•Optimisation portefeuille achats
•International sourcing (Asia)
•Saving tools
•Achats responsables (RSE)

05/2012 - 08/2018 — Purchasing Manager
•Achats de production: budget 35 M€
•2 categories achats de production: Packaging I, II et III (PFS, flacons, bags, …) & Medical Devices (injecteurs et ancillaires)
•Master supply agreement, cahier des charges and audits
•Matrix Report
•Cost saving performance 9%
•Projet achats
•Benchmarking, change management
•Achats durables: développement social, réduction des emballages et contrôle origine des matériaux

01/2007 - 03/2012 — Strategic Purchaser
•Principales familles achats: pompes et filtres
•Definition du besoin & lancement appel d'offre
•Supply chain management
•Achats spécifiques sur plan (hors catalogue)
•Rationalisation de la base fournisseurs
•Cartographie des risques
•Gestion paramètres d'approvisionnement

03/2005 - 01/2007 — Export Customer Service
•Customer portfolio management Europe du Nord et Russie
•Claims management
•Revue périodique du portefeuille client
•Supply chain: gestion des exportations

09/2003 - 06/2004 — Export Assistant

•Prospection de nouveau marché (Pologne)
•Veille concurrentielle
•Gestion des dossiers transport
•Administration des ventes (offres, commandes et facturations)
• Liquidation des excédents de stocks

04/2001 - 07/2003 — Marketing Assistant & RD Assistant

•Questionnaire satisfaction aux adhérents
•Contrat d’adhésion de nouveaux membres (3M)
•Recherche information spécifiques pour les membres
•Business Link Maghreb (newsletter): publication d’articles
•Organisation d’événements promotionnels (délégation présidentielle et ministérielle, invitation ambassades,...)
•NUSACC: contribution à l’edition du guideline annuel

Langues

Français (courant)

Compétences

Achats
Corporate management
Achats famille & projet
Sourcing stratégique
TCO & décomposition coût
Gestion des risques
Cartographies des dépenses
Costs savings
Augmentation marge
Supply chain analysis
Ventes
Incoterms® 2020
Call-off
Pricing
Trend & Market Analysis
Claim Management
Reporting

Permis

Permis B

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.