Chargé D’affaires

Né(e) en 1978 · 57910 Neufgrange · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2105041302

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Grand-Est
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Services commerciaux

Formations

2002 — Bac +4 — ISFATES / DFHI
Maitrise Sciences Economiques / Diplombetriebswirtin (FH)
- Option marketing

Expériences professionnelles

2007 - à ce jour — Chargé d’Affaires Internationales
Accompagnement et appui d’expertise internationale de 16 chargés d’affaires au sein de 3 agences
- Appui technico-commercial des chargés d’affaires dans leur mission
- Conseil clientèle grandes entreprises dans le développement de leur activté internationale
- Maintien et entretien des relations avec les acteurs de l’international
- Organisation, participation et animation des évènements sur l’International afin de développer les prospects
- Animation de formations pour la CCI comme prestataire externe (thématique internationales : sécuriser ses opérations à l’international, techniques de paiement, garanties de marché etc…)

Mission : Gestion/Développement/ Fidélisation d’un portefeuille de PME/ETI
- Gestion du portefeuille client, constitution des demandes de financement, études de dossiers, analyse du bilan, développement du fonds de commerce par la prospection de nouveaux clients
- Gestion de l’existant et maitrise du risque
- Développement du PNB

2002 - 2006 — Chargé de Mission
Missions : Promotion et Organisation de séminaires et colloques en France et en Allemagne sur différentes thématiques / Approche directe de grands comptes et recherche de partenaires dans le cadre de mission de prospection pour des donneurs d’ordres français et allemands
- Organisation de toute la logistique de l’événement et animation
- Approche biculturelle / Réunions sur les thématiques du Management interculturel, Normes IFRS, etc..
- Réalisation de mission de prospections pour les entreprises françaises souhaitant se développer en Allemagne / Recrutement d’agent commerciaux

Langues

Français (Courant)

Compétences

Développement, gestion et fidélisation du portefeuille client
Prospection de nouveaux clients
Qualité de négociateur
Développement et entretien d’un réseau de partenaires
Autonomie et aptitude à prendre des décisions
Maîtrise de l’offre bancaire domestique et internationale
Bonne culture générale, solide bagage technique, sens commercial affirmé

Permis

Permis B

Loisirs

Pratique de l’aquabike, aquafitness et aquagym en eau profonde depuis 15 ans

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.