Directeur Général

69115 Chiroubles · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2105111203

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Auvergne-Rhône-Alpes
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Administration et juridique

Formations

2021

Expériences professionnelles

06/2012 - 06/2014 — Directeur Consultant

%Ï Direction Commerciale et Marketing Externalisée pour TPE et PME en développement zone EMEA
%Ï Process de Due Diligence et études d'environnement et de marché pour fonds d'investissements

04/2010 - 06/2012 — Directeur Général

%Ï Transformation d'une structure défaillante en un centre de profit bénéficiaire
%Ï Accompagnement d'équipes dans des contextes de crise et de transformation

2010 - 2012 — Directeur Commercial et Marketing Monde

%Ï Pilotage des aspects commerciaux, marketing, industriels et financiers de notre société
%Ï Définition et garantie des performances commerciales en termes de chiffre d'affaires, de marge, de trésorerie et de rentabilité
%Ï Segmentation des politiques commerciales par canal de distribution (Utilisateurs directs/PME, artisans BTP %Ï Importateurs / Distributeurs / Revendeurs / Loueurs %Ï Industriels /private labels)
%Ï Transformation d'une société Product centric en une entreprise Customer centric
%Ï Fidélisation des clients existants, Prospection et développement de nouveaux marchés, nouvelles applications…
%Ï Création de l'European Diamond University (www.eurodiamonduniv.eu) pour éduquer le marché et bénéficier de l'expertise des principaux acteurs clés de la profession
%Ï Présidence du Think Tank Team créé pour préparer le Plan Marketing des prochaines années
%Ï Supervision des évolutions industrielles et techniques de la société (production, logistique, qualité, achats) et contrôle des indicateurs financiers (contrôle de gestion, budgets, prévisions, reporting mensuel...)

09/2004 - 04/2010 — Directeur Europe Commercial et Marketing

07/2002 - 09/2004 — Directeur Marketing Europe

01/1999 - 07/2002 — Directeur des Ventes

09/1991 - 01/1999 — Manager France

10/1985 - 09/1991 — Responsable Régional des Ventes Sud Est

Langues

Français (courant)

Compétences

%Ï Pilotage des aspects commerciaux, marketing, industriels et financiers de notre société
%Ï Définition et garantie des performances commerciales en termes de chiffre d'affaires, de marge, de trésorerie et de rentabilité
%Ï Segmentation des politiques commerciales par canal de distribution (Utilisateurs directs/PME, artisans BTP %Ï Importateurs / Distributeurs / Revendeurs / Loueurs %Ï Industriels /private labels)

Permis

Permis B

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.