

Né en 1995  
**95770 Buhy**  
**1 à 3 ans d'expérience**  
**Réf : 2105171550**

## Ingénieur d'affaires

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans l'Ingénierie.

### Formations

---

**2019** : Bac +5 à Digital Collège sur La Défense  
MBA Management Digital Project (en anglais)

**2018** : Bac +5 à Ascencia Business School sur La Défense  
Master Management des Unités Opérationnelles

**2018** : Bac +3 à IFCV sur Levallois  
Licence Responsable grande distribution en GMS

**2017** : Bac +2 à IUT de l'Oise sur Beauvais  
DUT Technique de commercialisation

### Expériences professionnelles

---

#### **01/2020 - à ce jour :**

Ingénieur commercial chez Fac Simile Idf Groupe Canon sur Roissy En France  
Gérer et développer le potentiel des comptes de chasse  
Prospecter en physique et par téléphone  
Négocier et signer des contrats de vente  
S'assurer de la qualité des relations clients  
Gestion des litiges

#### **09/2019 - 12/2019 :**

Ingénieur d'affaires grands comptes chez Delane Si sur Boulogne-billancourt  
Gérer et développer le potentiel des comptes de chasse  
Etablir une stratégie en approche conquête  
Organiser des rendez-vous avec les décideurs clés des DSI  
Négocier et signer de nouveaux deals  
S'assurer de la qualité des relations client  
Sourcing  
Recrutement

#### **09/2017 - 08/2019 :**

Manager de Rayon PGC chez Auchan sur Cergy  
Décider les actions de promotion  
Encadrer et animer une équipe de 11 employés  
Gérer les stocks  
Gestion du compte d'exploitation  
Négocier avec les différents fournisseurs

**09/2016 - 08/2017 :**

Animateur des ventes chez Courir sur Herblay

Organiser les emplois du temps du personnel (13 personnes)

Animer l'équipe de vente

Suivre le chiffre d'affaire du magasin

Suivi et gestion du merchandising

## Langues

---

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

## Atouts et compétences

---

Gérer et développer le potentiel des comptes de chasse

Etablir une stratégie en approche conquête

Organiser des rendez-vous avec les décideurs clés des DSI

Négocier et signer de nouveaux deals

S'assurer de la qualité des relations client

Sourcing

Recrutement

## Permis

---

Permis B

## Centres d'intérêts

---

Cinéma et comédie

Football

Nouvelles technologies

Jeux vidéo