Né en 1970
**35690 Acigne**
**Plus de 10 ans d'expérience**
**Réf : 2105201146**

# Chargé d'affaires

## Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Centre-Val de Loire, dans les Services commerciaux.

## Formations

**1990** : Bac +2
VAE Négociateur Technico-Commercial (Bac + 2) niveau 3

**1990** : Bac +2
VAE gestionnaire de petites et moyennes structures (Bac + 2) niveau 3

**1990** : Bac +3 à SMABTP
Niveau BAC+3 exploitations thermiques. pour analyse et expertise sur litiges

## Expériences professionnelles

**2013 - 2014** :
Coordinateur fusion chez Abi France Informatique - Mobilier De Bureau
Mission de 12 mois (ABI France - Meca-Conseil - Buro-Expansion) Analyse des 3 historiques politiques des entreprises - Entretiens individuels - Calibrage des missions - Redéfinition des postes - Management Holistique - Mise en place de ALFRESCO - Management au développement d'outils de communication inter-entreprises poste par poste

**2010 - 2013** :
Chargé d'affaires chez Geph (59) Réhabilitation Hlm Plomberie - Chauffage - Ventilation - Solaire
Management et accompagnement de 3 conducteurs de travaux, de 50 techniciens (à tâche) pour plusieurs chantiers CVC auprès d'offices HLM (7.5 M€/18.75% MB) - Formation au comportement en milieu occupé - Reporting financier et planning hebdomadaire - Contrôle de gestion anticipatif mensuel - Développement et pérennisation relationnel acteur décideur HLM

**2003 - 2010** :
Responsable centres de profits chez Rc Novation - Rc Bio Energies Installation - Entretien Plomberie Chauffage
Développement et gestion - Études de solutions innovantes - référencement auprès des organismes conseils (Apave - Ademe - conseil général - Fabricants - Distributeurs) - Mise en place d'outils de calcul, de compréhension

**1999 - 2002** :
Gérant de centres de profit chez G-log Laval - Fougeres - Centre Auto
Management et formation des techniciens et chefs d'équipe à la communication. Création d'outils d'aide au comportement - Hausse du CA et MB - Exploitation des ventes additionnelles. Développement d'une structure interne de formation pour accueillir le personnel des autres centres du groupe.

**1995 - 1999** :
Adjoint de direction de centre de profit chez Midas sur Rennes Et Cesson-sévigné

**1990 - 1995** :
Technico - commercial chez Pafi Organisation sur Melun

## Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

## Logiciels

Pack Office

## Atouts et compétences

Responsable centres de profits
Chargé d'affaires

## Permis

Permis B