

Né en 1970  
**35690 Acigne**  
**0 à 1 an d'expérience**  
**Réf : 2105201146**

## Chargé d'affaires

### Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Centre-Val de Loire, dans les Services commerciaux.

### Formations

**1990** : Bac +2  
VAE Négociateur Technico-Commercial (Bac + 2) niveau 3

**1990** : Bac +2  
VAE gestionnaire de petites et moyennes structures (Bac + 2) niveau 3

**1990** : Bac +3 à SMABTP  
Niveau BAC+3 exploitations thermiques. pour analyse et expertise sur litiges

### Expériences professionnelles

**2013 - 2014 :**  
Coordinateur fusion chez Abi France Informatique - Mobilier De Bureau  
Mission de 12 mois (ABI France - Meca-Conseil - Buro-Expansion) Analyse des 3 historiques politiques des entreprises - Entretiens individuels - Calibrage des missions - Redéfinition des postes - Management Holistique - Mise en place de ALFRESCO - Management au développement d'outils de communication inter-entreprises poste par poste

**2010 - 2013 :**  
Chargé d'affaires chez Geph (59) Réhabilitation Hlm Plomberie - Chauffage - Ventilation - Solaire  
Management et accompagnement de 3 conducteurs de travaux, de 50 techniciens (à tâche) pour plusieurs chantiers CVC auprès d'offices HLM (7.5 M€/18.75% MB) - Formation au comportement en milieu occupé - Reporting financier et planning hebdomadaire - Contrôle de gestion anticipatif mensuel - Développement et pérennisation relationnel acteur décideur HLM

**2003 - 2010 :**  
Responsable centres de profits chez Rc Novation - Rc Bio Energies Installation - Entretien Plomberie Chauffage  
Développement et gestion - Études de solutions innovantes - référencement auprès des organismes conseils (Apave - Ademe - conseil général - Fabricants - Distributeurs) - Mise en place d'outils de calcul, de compréhension

**1999 - 2002 :**  
Gérant de centres de profit chez G-log Laval - Fougeres - Centre Auto  
Management et formation des techniciens et chefs d'équipe à la communication. Création d'outils d'aide au comportement - Haute du CA et MB - Exploitation des ventes additionnelles. Développement d'une structure interne de formation pour accueillir le personnel des autres centres du groupe.

**1995 - 1999 :**

Adjoint de direction de centre de profit chez Midas sur Rennes Et Cesson-sévigné

**1990 - 1995 :**

Technico - commercial chez Pafi Organisation sur Melun

**Langues**

---

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

**Logiciels**

---

Pack Office

**Atouts et compétences**

---

Responsable centres de profits

Chargé d'affaires

**Permis**

---

Permis B