

Né en 1977  
**95800 Courdimanche**  
**Plus de 10 ans d'expérience**  
**Réf : 2105250908**

## Responsable d'exploitation

### Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services commerciaux.

### Formations

**2013** : Diplôme à ISCG Entreprise sur Saint Germain En Laye  
Diplôme de Chef de Service Sécurité SSIAP 3

**2008** : Bac +3 à CNAM sur Paris  
Licence en Economie et Gestion mention Finance

**2006** : Formation à CNAM sur Paris  
DPCE Economie et Gestion

**1994** : Bac, Congo  
Bac Scientifique option Mathématique-physique

### Expériences professionnelles

#### **05/2012 - 12/2013 :**

Responsable d'exploitation nettoyage chez Sarl Société Francilienne Des Eco-services sur Gennevilliers  
- Encadrer l'exploitation, enfin de satisfaire les clients.  
- Veiller au respect de la convention collective.  
- Optimiser les résultats (marge, facturation client par rapport au coût de l'agent).  
- Au niveau de l'encadrement : dynamiser, fédérer les équipes.  
- Prospecter les nouveaux clients.  
- Servir de support technique à la direction commerciale et pour épauler, conseiller la Gérante

#### **07/2005 - 03/2012 :**

Responsable d'exploitation sécurité privée chez Sarl Léopard Sécurité sur Paris  
- Encadrer l'exploitation, enfin de satisfaire les clients.  
- Veiller au respect de la convention collective.  
- Optimiser les résultats (marge, facturation client par rapport au coût de l'agent).  
- Au niveau de l'encadrement : dynamiser, fédérer les équipes.  
- Prospecter les nouveaux clients.  
- Servir de support technique à la direction commerciale et pour épauler, conseiller la Gérante

#### **01/2003 - 06/2005 :**

Assistant de gestion chez Sarl Léopard Sécurité sur Paris  
- Administration : communication, gestion des activités, organisation, traitement de l'information et planification (courrier, téléphone, classement, tenue des fichiers).  
- Comptabilité : le calcul des coûts et la suivi des opérations courantes (en relation avec les clients, les fournisseurs, les salariés, les administrateurs des services fiscaux et sociaux).  
- Commercial : accueillir les clients, établir des devis ou des contrats, rechercher des fournisseurs, suivre des

dossiers et enfin élaborer des mailings indispensables à la prospection

**05/1999 - 12/2002 :**

Agent de Sécurité chez Sarl Avsp sur Paris

Surveillance et Protection des Biens et des Personnes sur plusieurs sites

## **Langues**

---

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

## **Atouts et compétences**

---

- Encadrer l'exploitation, enfin de satisfaire les clients.
- Veiller au respect de la convention collective.
- Optimiser les résultats (marge, facturation client par rapport au coût de l'agent).
- Au niveau de l'encadrement : dynamiser, fédérer les équipes.
- Prospecter les nouveaux clients.
- Servir de support technique à la direction commerciale et pour épauler, conseiller la Gérante

## **Permis**

---

Permis B

## **Centres d'intérêts**

---

Boxe