

Né en 1978
17290 Forges
0 à 1 an d'expérience
Réf : 2105290737

Commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Nouvelle-Aquitaine, dans les Services commerciaux.

Formations

2009 : Formation
Diverses formations de vente et de fiscalité agricole

2009 : Formation
Formation aux exigences fiscales et financières actuelles

2009 : Formation
Multiples formations aux techniques de vente Case IH

2000 : Bac +2 sur Bergerac
BTS Agro-équipement

2000 : Formation sur Auch
Formation aux techniques de vente Fendt

1998 : Bac à Lycée Notre Dame de Bétharram
BAC S

Expériences professionnelles

10/2019 à ce jour :
VRP exclusif chez New Holland sur Ouvrard

02/2010 - 10/2019 :
VRP exclusif chez Claas sur Ballanger

08/2009 - 02/2010 :
Technico-commercial chez Fendt sur Euromagri

07/2000 - 08/2009 :
VRP exclusif chez Case Ih sur Eurosama/seby

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

- Cibler la clientèle
- Phoning, prospection

- Gérer et générer un portefeuille client
- Écouter, définir et cerner les besoins
- Négocier auprès des fournisseurs les meilleurs prix d'achat
- Réaliser et organiser une démonstration de matériel
- Apporter conseils et explications techniques et culturelles
- Établir un devis avec précision en respectant les marges et le montant des reprises
- Proposer une solution globale : prix-financement-livraison-mise en route
- Suivi du client après achat

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Rugby, course à pied en compétitions, randonnées et voyages.

Bricoleur et débrouillard