Chef D’entreprise Construction De Maisons Individuelles

Né(e) en 1967 · 35410 Saint-Aubin-du-Pavail · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2106101124

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Bretagne
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2005 — Formation — Université Rennes 1
D.U. en gestion de patrimoine en formation continue, non diplomante
2001 — Formation — ESSEC - IMD
FORMATION CEGOS pour cadres commerciaux
- Stratégie d’animation commerciale
1999 — Formation — Institut de la Communication et des Affaires ICA
FORMATION ESSEC IMD - Centre de formation continue pour cadres et dirigeants d’entreprises
Modules suivis :
- La maîtrise de la négociation
- Approche marketing des réseaux d’influence
- Communiquer efficacement
1989 — Bac +2 — Lycée Loudéac
BREVET DE TECHNICIEN SUPERIEUR en gestion hôtelière
1986 — Bac — Lycée Loudéac
BACCALAUREAT F1

Expériences professionnelles

01/2011 - 03/2014 — CHEF D’ENTREPRISE RESPONSABLE COMMERCIAL
DIRIGEANT - Maisons individuelles design à prix offensifs (BtoC)
Conception et vente de projets d’architecture contemporaine pour particuliers et professionnels (maisons et petits collectifs). Création et gestion globale de la société. Création et animation commerciale d’un réseau de partenaires constructeurs et de prescripteurs (architectes, courtiers, notaires) sur la France entière. Suivi de chantiers. Management de 6 agents commerciaux. Création d‘outils marketing et d’un site web générateur d’un nombre important de contacts qualifiés. 17 ventes personnelles/an (C.A. 2890 k€/an). Départ suite à démission
09/2009 - 12/2010 — MANAGER COMMERCIAL
CADRE COMMERCIAL - Systèmes photovoltaïques (BtoC+BtoB)
Vente auprès de particuliers et entreprises. Encadrement de 3 commerciaux. Responsable des départements 35/22/53. Réalisation de 18 ventes personnelles/an (C.A. 1488 k€/an). Départ suite liquidation société
08/2002 - 08/2009 — CGPI MANAGER IMMOBILIER FINANCIER
CONSEIL EN INVESTISSEMENT IMMOBILIER - Gestion de patrimoine (BtoC)
Vente de biens immobiliers d’investissement (neufs et anciens) auprès de particuliers. Conseil en gestion de patrimoine, vente de financements, produits financiers et assurances. Opérations de marchand de biens. Formation et management de 7 agents commerciaux. Recrutement de partenaires (promoteurs, réseaux bancaires, compagnies d’assurance). 23 ventes personnelles/an (C.A. 3025 k€/an). Départ suite arrêt activité
03/1999 - 07/2002 — RESPONSABLE COMMERCIAL REGIONAL
RESPONSABLE DE DEVELOPPEMENT - Facility Management (BtoB)
Direction commerciale pour la région Ouest (19 dpts). Filiale établissements de santé. Prospection, rédaction des offres, argumentation et signature de contrats de prestations de services . Négociation auprès de décideurs (directions, conseils d’administration, élus, conseils municipaux…). Animation commerciale de 4

agences d’exploitation et suivi du réseau de clients (env. 60) pour fidélisation et développement du C.A. interne existant. Départ volontaire.

09/1995 - 02/1999 — MANAGER DEVELOPPEUR

RESPONSABLE DE SECTEUR - Facility Management (BtoB)
Management opérationnel d’une équipe de 90 personnes décentralisées (recrutement, formation, animation…).
Organisation, gestion budgétaire, technique, et certificative d’un réseau composé de 80 entreprises clientes.
Développement commercial interne du C.A. existant. Départ suite à démission

09/1993 - 02/1994 — EMPLOYE DE BANQUE

CAISSIER TOURNANT - Banque de réseau (BtoB)
Remplacement de responsables de caisse principale au sein des agences bancaires du Crédit Agricole des Côtes d’Armor. Accueil du public, traitement des services bancaires courants et opérations de caisse. CDD

Langues

Espagnol (Notions)

Compétences

Chef d’entreprise Construction de maisons individuelles

Logiciels

Pack Office, Artlantis, SketchUp

Permis

Permis B

Loisirs

Bricolage, VTT, jogging

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.